



NICOTEX

Hiệu quả của nhà nông - Niềm mong muốn của Nicotex



NICOTEX FLY

Công nghệ của tôi - Hiệu quả của bạn



2023

Chúc Mừng Năm

QUÝ MÃO

• HAPPY • NEW • YEAR •

BẢN TIN NỘI BỘ
SỐ TẾT 2023



MỤC LỤC

- 3 Thư cảm ơn!
- 4 - 5 Từ tiền đề thắng lợi của năm 2022 đến mục tiêu năm 2023
- 6 Nicotex Top 10 doanh nghiệp tiêu biểu vì người lao động năm 2022
- 7 Công tác Đảng, Đoàn luôn được chú trọng trong công ty Nicotex
- 8 - 10 Hội thao – nét văn hóa thường niên của người Nicotex
- 11 Tuyển dụng nhân sự khó hay dễ?
- 12 Phòng thủ hàng hóa để ứng phó với khủng hoảng khan hiếm nguồn nguyên liệu
- 13 Vai trò của thuốc BVTV với an ninh lương thực
- 14 Chlorin 10SC – thuốc đặc trị sâu cuốn lá
- 15 Thuốc trừ cỏ Nisafen 250SL; Zamoca 150SC
- 16 - 17 Nicotex Fly vươn cao hơn – bay xa hơn
- 18 Lễ ra mắt công ty cổ phần phân bón Nicotex Miền Bắc
- 19 Phân bón Nicotex – top 50 nhãn hiệu hàng đầu Việt Nam
- 20 – 21 Thất chặt quản lý trong hoạt động sản xuất phân bón
- 22 - 23 Nicotex Tour và xu hướng nghỉ dưỡng năm 2023
- 24 Có nên thuê thiết kế khi xây nhà
- 25 Trà quýt – thức uống bổ dưỡng
- 26 Trên đôi cánh ước mơ
- 27 Hôm nay công ty tri ân – thơ Nguyễn Duy Vinh

Thông tin ban biên tập

Trưởng ban biên tập:
Vũ Minh Thái

Biên tập, thiết kế:
Phạm Thị Ngọc Hà
Nguyễn Thủy Oanh

Công ty cổ phần Nicotex
ĐC: 114 Vũ Xuân Thiều, P. Phúc Lợi
Q. Long Biên, TP Hà Nội
ĐT: 1900 633 813
Website: nicotex.vn
Facebook: fb.com/congtynicotex



Thư cảm ơn!

Xuân Quý Mão đang đến gần, bỏ lại năm Nhâm Dần với nhiều khó khăn, bởi những hậu quả do đại dịch Covid - 19 và những bất ổn về an ninh, chính trị thế giới. Tuy nhiên, với sự cố gắng, nỗ lực của tất cả cán bộ công nhân viên; sự tin tưởng, ủng hộ của các đối tác, khách hàng, cơ quan công quyền và bà con nông dân đã giúp công ty Nicotex vượt qua khó khăn và hoàn thành mục tiêu đặt ra trong năm 2022. Bằng tất cả sự trân trọng của mình, tôi xin thay mặt Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc, Ban kiểm soát cảm ơn và chúc tất cả các đồng chí, các ông, bà và anh/chị/em một năm mới An Khang – Thịnh Vượng!

Những khó khăn, thách thức của năm 2022 đã làm cho nhiều doanh nghiệp trong nước và thế giới tiếp tục rơi vào khủng hoảng. Để đối phó với tình hình đó, công ty Nicotex đã nhanh chóng đưa ra các chiến lược trong việc phòng thủ nhân sự, phòng thủ hàng hóa cùng nhiều chiến lược khác nên cơ bản có đủ hàng hóa cung cấp cho thị trường. Đồng thời công ty mẹ đã tích cực tuyên truyền, giáo dục các cán bộ công nhân viên trong toàn hệ thống nhận thức được khó khăn nên đã đồng sức, đồng lòng, đoàn kết, quyết tâm và cùng chung chí hướng với Ban Tổng giám đốc. Các công ty thành viên tích cực bám sát thị trường, liên tục phản ánh diễn biến, bất cập, khó khăn của thị trường về công ty mẹ để Ban Tổng giám đốc công ty có sự điều chỉnh kịp thời.

Năm 2022, chúng ta không những đã vượt qua khó khăn mà còn tổ chức thành công 2 chương trình giao lưu văn nghệ - thể thao tại phía Bắc và phía Nam sau nhiều năm bị gián cách bởi dịch Covid - 19, giúp cho toàn thể cán bộ nhân viên trong hệ thống có khoảng thời gian luyện tập tái tạo năng lượng và gia tăng niềm tin đối với Ban lãnh đạo công ty. Những kết quả đạt được trong năm 2022 sẽ là động lực tiếp thêm cho người Nicotex làm việc với tinh thần đoàn kết, hy sinh, phụng sự, bám sát định hướng, mục tiêu thống nhất mà Ban Tổng giám đốc đặt ra trong những năm tiếp theo.

Xuân Quý Mão đang đến gần, trong giây phút thiêng liêng những ngày cuối năm, tôi xin thay mặt Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc, Ban Kiểm soát gửi lời chúc tốt đẹp nhất tới toàn thể các cán bộ, nhân viên trong hệ thống Nicotex; Các đối tác, khách hàng, bà con nông dân và các cơ quan công quyền, bước sang một năm mới với nhiều thành công và hạnh phúc, hoàn thành tốt nhất mục tiêu kế hoạch đặt ra trong năm 2023, tiếp tục chung tay sát cánh xây dựng thương hiệu Nicotex ngày một vững mạnh.

Một lần nữa gửi tới các đồng chí, các ông, bà và các anh/chị/em cùng gia đình lời chúc:
SỨC KHỎE – HẠNH PHÚC – BÌNH AN - AN KHANG -THỊNH VƯỢNG!

HDQT - BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

TỪ TIỀN ĐỀ THẮNG LỢI CỦA NĂM 2022 ĐẾN MỤC TIÊU NĂM 2023



Ban Tổng giám đốc cùng các cán bộ quản lý trong hệ thống Nicotex chụp ảnh kỉ niệm tổng kết năm kinh doanh 2022

Năm 2022 với nhiều khó khăn, thách thức đối với toàn cầu nhưng cũng chứa đựng nhiều cơ hội cho những người biết nắm bắt, tận dụng từng điểm lợi thể nhỏ. Với Nicotex, chúng ta cùng nhìn lại những thành quả của năm 2022 và lấy đó làm tiền đề để tiến tới mục tiêu năm 2023.

Tiền đề thắng lợi năm 2022.

Được đánh giá là một năm thành công của toàn hệ thống Nicotex, Công ty đã đạt những kết quả về nhiều mặt. Điển hình là:

Về mặt sản xuất kinh doanh:

Dịch bệnh hoành hành và khủng hoảng kinh tế, chính trị khiến thị trường thuốc BVTV, phân bón biến động mạnh, giá nguyên vật liệu tăng cao có ảnh hưởng lớn tới hoạt động sản xuất kinh doanh của các doanh nghiệp. Các doanh nghiệp vừa và nhỏ, chưa có kinh nghiệm trong việc chuẩn bị, tích trữ nguyên phụ liệu đã gặp rất nhiều khó khăn trong sản xuất kinh doanh do bị đứt gãy nguồn cung.

Trong bối cảnh đó, toàn hệ thống Nicotex đã có một năm hoạt động sản xuất kinh doanh thắng lợi. Công ty mẹ và 15 công ty thành viên đều đạt kết quả khá tốt về tất cả các chỉ tiêu: doanh thu, giá trị tiêu thụ, lợi nhuận và thu nhập của người lao động. Công ty Nicotex Tour là đơn vị khó khăn nhất do ảnh hưởng trực tiếp từ dịch bệnh cũng đã xóa được lỗ và có nguồn kinh phí trả lương với mức khá cho CBNV và cổ tức cho cổ đông.

Kết quả kinh doanh đó có được là do có sự lãnh đạo, chỉ đạo quyết liệt, sát sao của Ban Tổng giám đốc trong chuẩn bị nguồn nguyên liệu. Sự nỗ lực của Ban Giám đốc, các cán bộ quản lý của các phòng ban công ty mẹ; Ban Giám đốc, ban quản lý các công ty thành viên và tập thể các cán bộ, nhân viên của toàn hệ thống Nicotex đã quyết tâm bám trụ thị trường, đưa ra các giải pháp để thúc đẩy bán hàng, thu hồi công nợ, xây dựng và quảng bá thương hiệu.

Là sự đoàn kết, đồng lòng của cán bộ nhân viên trong hệ thống Nicotex. Là các công ty sản xuất đã tích cực tổ chức sản xuất đảm bảo an toàn môi trường, phòng chống cháy nổ để đáp ứng nhu cầu tiêu thụ của thị trường.

Về mặt xây dựng lực lượng nhân sự:

Là tài sản có giá trị nhất với doanh nghiệp, công tác xây dựng lực lượng nhân sự năm 2022 của Nicotex đã đặc biệt được chú trọng. Nhằm tuyển chọn nhân sự cho đội ngũ lãnh đạo kế cận, trong năm, hệ thống Nicotex đã bổ nhiệm một loạt các Trưởng ban, Phó ban khối văn phòng và các Phó giám đốc công ty thành viên để tạo điều kiện cho cán bộ trẻ được trải nghiệm và thực hành công tác quản lý, chỉ huy, điều hành. Để nâng cao năng lực làm việc cũng như tinh thần gắn kết với công ty của người lao động, bên cạnh việc khôi phục và duy trì các giải pháp chính trị tư tưởng cho toàn thể cán bộ nhân viên,

công ty cũng triển khai các lớp đào tạo cho nhân viên, các lớp đào tạo kiến thức chuyên môn cho cán bộ ngành UAV, phân bón và các cán bộ tham gia các chiến dịch hỗ trợ xúc tiến bán hàng.

Năm 2022, Nicotex đã tuyển dụng bổ sung rất nhiều nhân sự, đặc biệt là nhân sự cho khối văn phòng. Với quan điểm cải cách công tác tuyển dụng, các nhân sự được tuyển dụng đều đã được tuyển chọn kỹ về nhân thân cũng như năng lực do được các giảng viên có uy tín, tại các Trường, Viện giới thiệu. Do đó, hầu hết các nhân sự được tuyển dụng đều nhanh chóng bắt nhịp với công việc tại công ty và có hiệu suất lao động tốt.

Về đầu tư cơ sở hạ tầng:

Xác định UAV là một trong những ngành nghề chính của hệ thống, đặc biệt là kinh doanh thiết bị, do đó Ban Tổng giám đốc đã chỉ đạo quyết liệt trong việc xây dựng showroom, trạm sửa chữa bảo hành để quảng bá thương hiệu Nicotex Fly. Các showroom và trạm sửa chữa sẽ tập trung vào việc tư vấn, giới thiệu thiết bị và xử lý các sự cố kỹ thuật của các khách hàng một cách kịp thời, nhanh chóng. Đến hết năm 2022 (năm dương lịch), toàn hệ thống Nicotex đã ra mắt 7 showroom trưng bày thiết bị tại trụ sở Văn phòng công ty mẹ và các công ty Cần Thơ, Tiền Giang, Bình Dương, Đắk Lắk, Gia Lai và Thái Bình.

Năm 2022, công ty Nicotex đã tập trung đầu tư bài bản vào xí nghiệp Tiền Hải, nhằm đảm bảo có cơ sở vật chất, kho tàng, dây chuyền sản xuất phân bón đạt chuẩn, đủ điều kiện sản xuất cung ứng phân bón để tiêu thụ cho hệ thống Nicotex và gia công cho các khách hàng bên ngoài.

Về đầu tư xúc tiến bán hàng, mở rộng thị trường của ngành phân bón và dịch vụ UAV

Ngành phân bón của công ty Nicotex đang từng bước phát triển. Bên cạnh việc đầu tư cho nhân lực để đáp ứng kế hoạch chuyển đổi thành công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc, công

ty cũng đã đầu tư mở rộng thị trường. Ngành phân bón đã xây dựng được hệ thống đại lý chuyên kinh doanh phân bón tại các tỉnh miền Bắc.

Là ngành nghề còn mới so với ngành thuốc BVTV, công tác xúc tiến bán hàng cho ngành phân bón chủ yếu tập trung chính vào giới thiệu, quảng bá thương hiệu và ngành nghề. Bên cạnh đó, cũng đã tổ chức trình diễn sản phẩm, ngày hội bán hàng Nicotex tại các đại lý cấp 2 để hỗ trợ các đại lý cấp 1 bán hàng. Các hình thức này cũng đã có những hiệu quả nhất định trong việc tác động đến công tác bán hàng tại các đại lý.

Với ngành dịch vụ UAV, trong năm 2022, một số công ty thành viên đã chủ động tổ chức các cuộc hội thảo, hội chợ, trình diễn, hội nghị đầu bờ để người dân có cơ hội trải nghiệm sự ưu việt của dịch vụ phun bằng máy bay. Bên cạnh đó, toàn hệ thống đã tổ chức hàng trăm cuộc xúc tiến bán hàng để tuyên truyền, giới thiệu về thiết bị UAV trong các chương trình lồng ghép với thuốc BVTV. Công ty cũng đã đầu tư cho việc quảng bá, phát triển thương hiệu Nicotex Fly thông qua các phương tiện truyền thanh và các chương trình quảng cáo trả phí trên mạng xã hội.

Mục tiêu, nhiệm vụ năm 2023.

Kế thừa những thành công của năm 2022, công ty Nicotex xác định những mục tiêu, nhiệm vụ của năm 2023. Dựa trên quan điểm chiến lược, đó là “Thay đổi cách làm, nâng cao năng lực

quản lý, điều hành của đội ngũ cán bộ quản lý các cấp, nâng cao năng suất lao động, hiệu quả làm việc của tập thể CBNV trong toàn hệ thống Nicotex”. Bám sát quan điểm phát triển của Nicotex: Công ty mạnh, các thành viên từng bước giàu. Từ quan điểm này, phải triển khai và hoàn thành các mục tiêu “Từng công ty thành viên, từng bộ phận phòng ban phải đứng trên đôi chân của chính mình. Đó là phải xây dựng và thay đổi cách làm để làm có lãi, đảm bảo thu nhập cho các cổ đông và người lao động. Trách nhiệm này là trách nhiệm của người đứng đầu các công ty thành viên, người đứng đầu các phòng chức năng, các xí nghiệp sản xuất và trung tâm Nicotex Fly”.

Từ quan điểm chiến lược nêu trên, công ty đã đề ra các mục tiêu về doanh thu kinh doanh, sản xuất - gia công, đảm bảo thu nhập cho người lao động và trả cổ tức cho các cổ đông. Và từ các mục tiêu, nhiệm vụ trọng tâm của từng phòng chức năng, trung tâm và các công ty kinh doanh cũng đã được hoạch định rõ ràng, cụ thể.

Với sự cải cách, với sự đồng lòng và quyết tâm cao của toàn thể CBNV trong hệ thống Nicotex, năm kế hoạch 2023 chắc chắn sẽ tiếp tục là một năm thắng lợi với các mục tiêu đã hoạch định sẽ hoàn thành. Chúng ta hãy cùng nỗ lực vì một Nicotex phát triển bền vững.

Hoàng Dũng



NICOTEX TOP 10 DOANH NGHIỆP TIÊU BIỂU VÌ NGƯỜI LAO ĐỘNG NĂM 2022

Trong tiến trình xây dựng và phát triển, công ty cổ phần Nicotex luôn lấy con người là trọng tâm, coi người lao động là tài sản có giá trị lớn nhất. Nicotex luôn đặt công tác chăm lo đời sống vật chất và tinh thần cho người lao động lên ưu tiên hàng đầu, để CBNV yên tâm gắn bó với công ty, tạo sự ổn định, phát triển cho công ty.

trợ về thù tục để được hưởng chế độ bảo hiểm, công ty có chế độ và cử người đến thăm hỏi, động viên kịp thời. Người thân của CBNV ốm đau, nằm viện cũng sẽ được hỗ trợ về tài chính và tinh thần. Hàng năm, công ty đều tổ chức cho người lao động và người thân đi tham quan, du lịch nghỉ dưỡng. Con của người lao động đều được nhận quà vào

có tỷ lệ độ phù gấn như tuyệt đối.

Không chỉ quan tâm đến đời sống vật chất, đời sống tinh thần của CBNV cũng được quan tâm thường xuyên. Các chương trình giáo dục chính trị tư tưởng được tuyên truyền thường xuyên. Hàng năm, công ty Nicotex cũng tổ chức các chương trình giao lưu văn hóa, văn nghệ - thể thao với quy mô lớn, chuyên nghiệp, hội tụ 100% người lao động tham gia và hưởng ứng. Hoạt động này giúp CBNV có cơ hội gắn bó với nhau nhiều hơn, tăng thêm tinh thần đoàn kết và gắn kết người lao động với doanh nghiệp. Nicotex còn tạo điều kiện cho CBNV được học tập, bồi dưỡng, nâng cao trình độ nghiệp vụ chuyên môn, năng lực quản lý... và có sự hỗ trợ về thời gian làm việc, chi phí học tập.

Từ những hành động cụ thể trong chăm sóc đời sống vật chất và tinh thần người lao động như trên, năm 2022, Nicotex đã vinh dự được Liên đoàn Lao động thành phố Hà Nội vinh danh trong TOP 10 DOANH NGHIỆP TIÊU BIỂU VÌ NGƯỜI LAO ĐỘNG. Đây là bằng chứng vừa ghi nhận sự nỗ lực vừa là động lực để Ban lãnh đạo Công ty quan tâm hơn nữa đối với công tác chăm sóc người lao động và phát triển nguồn nhân lực.

Với khí thế của năm kế hoạch mới, với tinh thần đoàn kết một lòng và quyết tâm hoàn thành các chỉ tiêu đã đặt ra, chúng ta hoàn toàn có quyền tin tưởng vào những thắng lợi trong sản xuất, kinh doanh của Nicotex năm 2023. Sản xuất, kinh doanh thắng lợi là tiền đề để công tác chăm sóc đời sống người lao động tiếp tục được duy trì, phát triển, theo đúng mục tiêu, quan điểm: CÔNG TY MẠNH, CÁC THÀNH VIÊN TỪNG BƯỚC GIÀU.



Đồng chí Trần Văn Hưng nhận bằng khen Chủ tịch Công đoàn cơ sở tiêu biểu của Thủ đô 2022.



Đồng chí Lương Thị Huệ đại diện Công ty CP Nicotex nhận bằng vinh danh Top 10 doanh nghiệp tiêu biểu vì người lao động

Người lao động, dù làm ở bất cứ lĩnh vực nào, đều vì mục đích kiếm thu nhập chính đáng bằng công sức, trí tuệ để đảm bảo sinh hoạt hàng ngày và nâng cao chất lượng cuộc sống. Hiểu được nhu cầu ấy, tại Nicotex, người lao động luôn được tạo điều kiện tốt nhất để có sự ổn định trong đời sống. Công ty luôn trả lương cho người lao động đúng theo cam kết về thời gian, không để tình trạng nợ lương, chậm lương. Thu nhập của cán bộ nhân viên Nicotex những năm gần đây năm sau đều tăng so với năm trước. Bên cạnh đó, công ty cũng thực hiện đầy đủ các chế độ bảo hiểm cho người lao động theo quy định của nhà nước như: Bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp...

Để CBNV an tâm lao động, công ty Nicotex cũng luôn thực hiện tốt các chế độ phúc lợi xã hội cho người lao động. Ban lãnh đạo công ty đã phân nhiệm rõ cho phòng Tổ chức hành chính là đơn vị phối kết hợp với Công đoàn, Hội Phụ nữ, Đoàn thanh niên, chăm lo đời sống cho người lao động. Khi người lao động trong công ty ốm đau, thai sản, ngoài hỗ

các dịp Quốc tế thiếu nhi 1/6, tết Trung thu và nhận phần thưởng động viên vào dịp Hè khi đạt thành tích tốt trong học tập.

Đặc biệt, hai năm 2020-2021, khi đại dịch Covid-19 bùng phát mạnh tại Việt Nam, nền kinh tế gặp nhiều khó khăn. Nicotex không nằm ngoài vòng xoáy biến động đó. Nhưng, thay vì cắt giảm thu nhập như các doanh nghiệp khác thì Nicotex vẫn đảm bảo thu nhập ổn định cho người lao động. Không những thế, công ty còn bổ sung thêm nhân sự vào nhiều vị trí để quá trình sản xuất, kinh doanh không bị ngưng trệ. Dù thực hiện giãn cách xã hội, người Nicotex thực hiện nghiêm ngặt chế độ "3 tại chỗ" để bảo đảm an toàn cho người lao động mà không bị giảm thu nhập so với làm việc tại công ty. Điều đó cho thấy Ban Lãnh đạo công ty thấu hiểu và chia sẻ những khó khăn với người lao động. Công ty cổ phần Nicotex cũng tích cực trong việc bảo vệ người lao động trước đại dịch bằng cách tiếp cận với nguồn vaccine sớm, thực hiện tiêm vaccine và

Trọng Hoàng

CÔNG TÁC ĐẢNG, ĐOÀN LUÔN ĐƯỢC CHÚ TRỌNG TRONG CÔNG TY NICOTEX



Đảng ủy công ty cổ phần Nicotex trực thuộc Quận ủy Long Biên quản lý và thường xuyên được Quận ủy hướng dẫn về nghiệp vụ công tác Đảng, cũng như công tác tuyên truyền các văn bản của Đảng. Với đặc thù là Đảng ủy trong doanh nghiệp nên công tác Đảng vẫn được sự quan tâm và chỉ đạo sát sao của Ban Tổng giám đốc công ty trong quá trình hoạt động.

Nhận thức được vai trò quan trọng của công tác Đảng, Đoàn trong công ty, Ban Tổng giám đốc công ty luôn chú trọng và thường xuyên định hướng cho Đảng ủy, Công đoàn và Đoàn thanh niên công ty nêu cao vai trò của mình trong công tác tuyên truyền, vận động các Đảng viên và đoàn viên nhận thức được sứ mệnh của mình. Các Đảng viên, đoàn viên, phải gương mẫu và làm tốt chức trách nhiệm vụ được phân công, đồng thời phối hợp với các phòng ban tuyên truyền các quy định, các quan điểm phát triển của công ty để người lao động trong công ty tuân thủ và làm theo.

Ban Tổng giám đốc công ty đặc biệt quan tâm đến công tác phát triển Đảng viên, hàng năm đều chỉ đạo cho Đảng ủy công ty phối hợp với các đơn vị thành viên để lựa chọn những quần chúng ưu tú tham gia lớp bồi dưỡng nhận thức về Đảng. Trong hệ thống Nicotex đa số cán bộ chủ chốt của công ty đều là Đảng viên. Một số cán bộ trẻ mới được bổ nhiệm vào các vị trí lãnh đạo cũng đều định hướng và phấn đấu

vào Đảng và được Đảng ủy cử các Đảng viên phân công, giúp đỡ để các đồng chí đó được đứng trong hàng ngũ của Đảng. Đến nay toàn Đảng bộ công ty có 48 đảng viên, sinh hoạt tại 4 chi bộ gồm, chi bộ Văn phòng công ty Nicotex, Chi bộ công ty Hà Nội, chi bộ miền Nam, chi bộ miền Trung và Tây Nguyên.



Không chỉ công tác Đảng, công tác Đoàn thanh niên trong công ty cũng được Ban tổng giám đốc công ty quan tâm và tạo điều kiện để Ban chấp hành Đoàn phát huy sức mạnh của tuổi trẻ, thỏa sức cống hiến. Tháng 4/2022, Đại hội Đoàn thanh niên của công ty, nhiệm kỳ 2022 – 2027 đã thành công tốt đẹp, đại hội đã đưa ra nghị quyết để lãnh đạo công tác Đoàn thanh niên trong toàn nhiệm kỳ.

Đoàn thanh niên Nicotex đã có 2 dự án tham gia chương trình Khởi nghiệp thanh niên nông thôn năm 2022 và đã đạt thành tích vào vòng bán kết cuộc thi. Tham gia trưng bày quảng bá, giới thiệu sản phẩm công nghệ của công ty tại Đại hội Đại biểu Đoàn TNCS Hồ Chí Minh Quận Long Biên lần thứ IV. Tham gia chương trình trưng bày, quảng bá máy bay nông nghiệp của

công ty tại Đà Lạt và nhận giải thưởng Lương Định Của năm 2022 của BCH TW Đoàn cho đồng chí Phó Tổng Giám đốc thường trực Nguyễn Thành Đạt.



Đoàn thanh niên đã phát huy vai trò của mình trong việc tổ chức các hoạt động giao lưu, các trò chơi team building nhân dịp công ty tổ chức cho cán bộ, công nhân viên và người thân đi thăm quan nghỉ mát hè 2022, tham gia các phong trào văn hóa, thể thao, đóng góp các tiết mục văn nghệ trong các cuộc hội nghị, ngoài ra còn kết hợp với Quận đoàn Long Biên tổ chức lên vùng cao để tặng áo ấm cho các cháu học sinh...

Hoạt động Công đoàn của công ty dưới sự chỉ đạo của đồng chí Chủ tịch, đồng thời là Giám đốc phòng Tổ chức hành chính và sự quan tâm của Ban Tổng giám đốc đã thực sự có hiệu quả trong việc chăm lo đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động, đặc biệt là trong khám sức khỏe định kỳ, tiêm phòng Covid 19, đảm bảo việc làm và thu nhập cho người lao động. Đại hội Công đoàn, nhiệm kỳ 2022 – 2028 đã bầu ra 05 đồng chí công tác tại các phòng ban khác nhau để chăm lo cho người lao động, đảm bảo cho người lao động có cuộc sống “Đầy đủ về vật chất – An lạc về tinh thần”

Được sự quan tâm và tạo điều kiện của HĐQT – Ban Tổng giám đốc công ty, công tác Đảng, Đoàn thể trong công ty Nicotex ngày càng phát huy vai trò, sức chiến đấu của mình để rèn rũa Đảng viên, Công đoàn viên và thanh niên trong công ty luôn đổi mới, sáng tạo hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ của mình trong mọi lĩnh vực được giao. Các tổ chức Đảng, đoàn thể trong công ty nỗ lực cố gắng làm tốt nhiệm vụ HĐQT – Ban Tổng giám đốc giao cho để phát triển các phong trào ngày càng vững mạnh, xây dựng văn hóa mang thương hiệu và bản sắc riêng có của người Nicotex.

Lương Huệ

HỘI THAO – NÉT VĂN HÓA THƯỜNG NIÊN VÀ LỢI ÍCH VỚI NGƯỜI NICOTEX

Trong đời sống con người có nhiều điều quý giá, trong đó đặc biệt nhất là sức khỏe và trí tuệ. Sức khỏe tốt sẽ tạo điều kiện cho trí tuệ phát triển tốt và ngược lại. Từ những nhà kinh điển chủ nghĩa Mác, danh y lớn của Việt Nam thế kỷ 18 - Hải Thượng Lãn Ông Lê Hữu Trác đến Chủ tịch Hồ Chí Minh đều nhận định sức khỏe có vai trò to lớn trong cuộc sống của mỗi con người, của mỗi dân tộc, trong sự nghiệp xây dựng và bảo vệ Tổ quốc, trong việc xây dựng con người mới, xã hội mới.

Vậy làm thế nào để có sức khỏe tốt? Câu trả lời chính là thường xuyên phải rèn luyện thể chất. Bởi vì rèn luyện thể chất giúp con người có sức khỏe thể lực và sức khỏe về tinh thần. Ngoài ra rèn luyện thể chất còn có ý nghĩa to lớn đối với việc phát triển, bồi dưỡng nhân tố con người, giúp hoàn thiện và nâng cao các năng lực thể chất, phát triển trí lực, giáo dục nhân cách, đạo đức, xây dựng lối sống lành mạnh.

Phát huy tinh thần đó, nhiều năm qua, Ban Tổng giám đốc công ty Nicotex đã thực hiện 6 giải pháp để nâng cao Tâm – Trí – Lực cho các cán bộ nhân viên trong toàn hệ thống. Việc rèn luyện thể lực và các chương trình giao lưu văn hóa thể thao (được gọi là Hội thao) là một trong 6 giải pháp đó.

Hội thao Nicotex hằng niên được tổ chức tại 2 miền phía Bắc và phía Nam. Hội thao phía Bắc gồm 8 công ty, xí nghiệp thành viên đóng quân tại miền Bắc và công ty Thanh Hóa tham gia. Hội thao phía Nam gồm có 9 đơn vị là các công ty miền Trung, Tây Nguyên, miền Nam và Cambodia. Hội thao của Nicotex thi đấu 06 môn, bao gồm: Bóng chuyền; Cầu lông; Kéo co; Tâm năng dưỡng sinh phục hồi sức khỏe; Nấu các món ăn có nguồn gốc từ thực vật; Văn nghệ. Hội thao thường kéo dài từ 3 – 4 ngày với những màn thi đua tranh tài,

các tiết mục thi đấu hấp dẫn. Vì vậy hầu hết các đoàn thường lên kế hoạch tập luyện bài bản, có đầu tư, thậm chí có những môn được các đồng chí tập luyện thường xuyên trong năm. Với tinh thần thể thao đó, ngoài những môn rèn luyện để thi đấu, các CBNV còn rèn luyện những môn thể thao khác vừa để nâng cao thể lực vừa để giải tỏa căng thẳng sau mỗi ngày làm việc như bóng bàn, bóng đá, yoga....

Tại sao Nicotex chọn những môn thi đấu trên để Hội thao? Đây là câu hỏi được đặt ra bởi không ít người, trong đó có cả CBNV mới vào công ty và những người không phải nhân viên công ty. Công ty Nicotex chọn những môn thi đấu trên vì các tính năng, tác dụng đối với con người nói chung và người Nicotex nói riêng như sau:



Đ/c Nguyễn Thành Đạt – Phó TGD thường trực chụp hình lưu niệm cùng đoàn Nicotex Cần Thơ giao lưu văn nghệ thể thao khu vực phía Nam.

Môn Bóng chuyền: Bóng chuyền là môn thể thao tác động tích cực đến sự phát triển chiều cao của trẻ em. Với người trưởng thành, khi chơi bóng chuyền sẽ giúp kéo giãn xương khớp vùng lưng, hông và chân do phải di chuyển và hoạt động liên tục, từ đó giúp các khớp xương được bôi trơn vì vậy sẽ cải thiện được các bệnh về xương khớp rất hiệu quả. Hơn nữa, tập luyện bóng chuyền hàng ngày sẽ giúp nhanh mắt để xác định đường bóng, định vị điểm rơi của bóng và nhanh tay xử lý để bóng rơi chính xác trên phần sân đối phương. Điều này giúp cho người chơi có một trí óc minh mẫn hơn để phán đoán các tình huống linh hoạt và giảm căng thẳng sau mỗi ngày làm việc mệt mỏi. Một điều quan trọng nữa, môn bóng chuyền là môn có tính đồng đội rất cao giúp cho CBNV rèn luyện tinh thần đồng đội, tinh thần làm việc nhóm, tinh thần hi sinh vì mục tiêu chung. Ngoài ra, bóng chuyền còn dạy cho ta cách chấp nhận thất bại và cách chiến thắng bằng sự nỗ lực cũng như tính kỷ luật của chiến thuật và luật lệ thi đấu. Điều này rất hữu ích cho cán bộ Nicotex khi áp dụng vào công việc hàng ngày và mục tiêu chung của cả hệ thống.



Đội Văn phòng và đội Nicotex Atatco tại giao lưu văn nghệ thể thao phía Bắc



Đội cầu lông Nicotex Tiền Giang và Nicotex Bình Dương

Môn cầu lông: Cầu lông là môn thể thao không phức tạp, dễ học, ít tốn kém và phổ biến, phù hợp với nhiều lứa tuổi từ già đến trẻ. Khi tham gia chơi, quả cầu được phát ra và sẽ di chuyển với tốc độ cao do vậy đòi hỏi người chơi phải hết sức tập trung quan sát đường cầu, tính toán phương án phản công. Trong cầu lông đánh đôi, người chơi phải rèn luyện kỹ năng phối hợp nhịp nhàng, ăn ý với đồng đội từ vị trí đứng đến chiến thuật phòng thủ - tấn công, khả năng quan sát và tạo thế chủ động tấn công. Đặc biệt kỹ năng phán đoán đối thủ, khai thác điểm yếu của đối thủ, thiết kế đường cầu tạo mâu thuẫn cho đội đối phương, làm ảnh hưởng tinh thần đồng đội của đối phương và từ đó tìm điểm sơ hở của đối phương để tấn công. Do đó, qua quá trình luyện tập cầu lông sẽ giúp cho con người đạt được sự nhanh nhẹn về thể chất cũng như độ nhạy bén trong tư duy. Nicotex áp dụng môn cầu lông trong Hội thao nhằm giúp cho CBNV luyện tập để có kỹ năng tập trung trong công việc, kỹ năng quan sát, phân tích thị trường, và chủ động tấn công vào thị trường.

Môn Kéo co: đây là một môn thể thao thông dụng và đơn giản trên thế giới hiện nay, giúp tăng sức mạnh tinh thần và sự đoàn kết giữa các đồng đội với nhau. Khi chơi, toàn đội phải phối hợp nhịp nhàng, đồng sức đồng lòng và nghe theo một hiệu lệnh duy nhất của người chỉ huy để đồng lực kéo, tránh người kéo trước, người kéo sau, đồng thời rèn luyện sức bền và tăng ý chí, tính chịu đựng trong sự giằng co. Với môn kéo co này sẽ giúp cho người Nicotex làm việc với tinh thần đoàn kết, hy sinh, phụng sự, bám sát định hướng, mục tiêu thống nhất mà Ban Tổng giám đốc đã đặt ra.



Đội kéo co Nicotex Bình Dương



Vận động viên tâm năng dưỡng sinh tại giao lưu văn nghệ thể thao phía Bắc

Môn Tâm năng dưỡng sinh (thiền định): Không có gì là khó hiểu khi hiện nay có rất nhiều người đã và đang tìm đến thiền để cải thiện sức khỏe cả về thể chất và tinh thần. Thiền định giúp tăng cường lưu thông máu đến não bằng cách đưa con người vào trạng thái thư giãn. Khi máu lưu thông tốt hơn, thì cũng sẽ vận chuyển thêm nhiều oxy và chất dinh dưỡng lên não, giúp cải thiện chức năng não bộ một cách tích cực. Chính vì vậy, thường xuyên ngồi thiền sẽ giúp tăng cường khả năng ghi nhớ của não, từ đó sẽ giúp con người làm được nhiều việc và giải quyết công việc hiệu quả. Ở Nicotex, hàng tuần CBNV thường dành 1 giờ trong tuần để thiền định và khuyến khích thiền định thêm ở nhà sau mỗi ngày làm việc căng thẳng. Đây là một biện pháp mà Ban Tổng giám đốc công ty Nicotex áp dụng thường xuyên, chính nhờ vậy mà có nhiều ý tưởng, nhiều chỉ đạo sáng suốt đưa ra giúp cho công ty Nicotex luôn hoàn thành xuất sắc kế hoạch đặt ra.

Môn Nấu ăn có nguồn gốc thực vật (nấu ăn chay): Trước đây ăn chay được xem là một phần của tín ngưỡng. Ngày nay, ăn chay được xem như một hình thức ẩm thực thông dụng. Nhiều người duy trì lối sống ăn chay trường để cải thiện sức khỏe, ngăn ngừa bệnh tật, bảo vệ sắc đẹp. Ăn chay được áp dụng tại Nicotex đã nhiều năm nay, các CBNV công ty đã hiểu được lợi ích của việc ăn chay đem lại cho bản thân và gia đình từ sức khỏe cho đến sự tinh tâm, thư giãn. Vì vậy từ Văn phòng công ty đến các công ty thành viên đều đã xây dựng “Nhà ăn đại đoàn kết” và tăng cường sử dụng các thực phẩm có nguồn gốc thực vật trong các bữa ăn. Đại đa số các công ty thành viên đã tổ chức cho CBNV ăn chay ít nhất 2 bữa/tuần. Riêng khối Văn phòng công ty mẹ và các công ty đóng quân tại Hà Nội đều sử dụng thực phẩm có nguồn gốc thực vật để chế biến cho các bữa trưa hàng ngày.



Đội nấu ăn công ty Nicotex Hà Nội



Đội văn nghệ văn phòng

Môn Văn nghệ: Văn nghệ quần chúng góp phần rất lớn vào việc nâng cao đời sống tinh thần của con người, tạo sự đoàn kết, tăng khả năng sáng tạo và tiếp thêm động lực để học tập và làm việc, đóng góp nhiều hơn cho xã hội. Thông qua các chương trình biểu diễn văn nghệ giúp cho mỗi người tự tin hơn và chiến thắng sự sợ hãi trước đám đông. Môn thi văn nghệ tại Hội thao Nicotex, các đội không chỉ tranh tài về giọng hát mà còn tranh tài về sự sáng tạo, dàn dựng phụ họa bài bản, công phu theo ý nghĩa của lời bài hát và văn hóa của Nicotex. Các thành viên của mỗi đội có cơ hội đưa ra ý tưởng của mình, thảo luận và thống nhất một mục tiêu chung để luyện tập. Qua đó CBNV thắt chặt tình đoàn kết, tăng chia sẻ, mở rộng sự hiểu biết cũng như cảm nhận về thế giới xung quanh, và quan trọng nhất rèn luyện cho mỗi người biết phấn đấu vì mục tiêu chung của đơn vị.

Hội thao Nicotex được xác định là đợt sinh hoạt chính trị vô cùng ý nghĩa với CBNV trong hệ thống. Đây là dịp để gặp gỡ, giao lưu, chia sẻ, vui chơi thể thao trên tinh thần đoàn kết, học hỏi và là cầu nối giúp cho CBNV công ty Nicotex phát huy khả năng sáng tạo, hăng say lao động học tập, xây dựng công ty Nicotex ngày càng phát triển.

Thanh Thủy

TUYỂN DỤNG NHÂN SỰ DỄ HAY KHÓ

Thị trường lao động trong những năm vừa qua đã trải qua nhiều biến động, phần lớn do ảnh hưởng của đại dịch Covid-19. Trong bối cảnh ấy, nhiều xu hướng lao động mới đã xuất hiện để thích nghi với hoàn cảnh. Năm 2022, dưới con mắt của các chuyên gia nhân sự, là một năm thuận lợi đối với những người đang tìm kiếm việc làm. Tất nhiên, điều này không có nghĩa là mọi người đều dễ dàng tìm được công việc mà họ mong muốn. Các cơ hội rất khác nhau, tùy thuộc vào ngành nghề, trình độ, kỹ năng và năng lực của người lao động. Mặc dù cơ hội công việc là nhiều, nhưng người lao động tại Việt Nam có xu hướng ngày càng giảm sự gắn kết với doanh nghiệp và đã giảm gắn kết này diễn ra liên tục trong nhiều năm qua. Bình quân hàng năm có gần 50% người lao động muốn tìm việc làm mới. Tỷ lệ lao động thất nghiệp của nước ta thường xuyên lên đến hàng triệu người. Điều đó chứng tỏ rằng tuyển dụng lao động không khó. Nhưng tuyển dụng được những lao động đáp ứng được yêu cầu của doanh nghiệp thì lại rất khó. Ngày nay nhân sự có trình độ Đại học dồi dào nhưng kỹ năng và kiến thức lại chưa thực sự đạt yêu cầu của doanh nghiệp. Hoặc nhân sự có kiến thức lại không phù hợp với văn hóa doanh nghiệp, thường xuyên nhảy việc và không muốn gắn kết làm việc lâu dài.

Thực hiện quan điểm chỉ đạo của Ban Tổng giám đốc công ty cổ phần



Đ/c Lê Văn Hùng – PGĐ trung tâm Nicotex Fly thuyết trình tại Học viện Nông nghiệp

Nicotex về công tác xây dựng lực lượng, trong đó công tác tuyển dụng nhân sự là một nội dung quan trọng, cốt lõi. Ban Tổng giám đốc công ty yêu cầu cải cách mạnh mẽ trong công tác tuyển dụng nhân sự. Cơ quan tuyển dụng phải tìm hiểu kỹ về nguồn gốc lý lịch của ứng viên, tuyển dụng nhân sự phải thông qua những người có uy tín để nhờ giới thiệu ứng viên vào làm việc tại Nicotex. Ví dụ: Đối tượng tuyển dụng là sinh viên mới ra trường thì phải thông qua sự giới thiệu của các giảng viên tại các cơ sở đào tạo; Ưu tiên tuyển dụng những nhân sự là người quen của cán bộ công nhân viên đang làm việc tại Nicotex. Đối với những vị trí tuyển dụng là các chuyên gia hoặc những nhân sự có trình độ, kinh nghiệm trong các lĩnh vực ngành nghề của công ty thì phải thông qua các Viện nghiên cứu, các hiệp hội

Yêu cầu đối với các ứng viên vào làm việc tại công ty là phải xác định tư tưởng gắn bó lâu dài tại công ty ít nhất từ 3 năm trở lên, phải hòa nhập với văn hóa của công ty Nicotex, đó là văn hóa hướng thiện, chấp hành nghiêm các quy định của pháp luật, có khát vọng vươn lên, có động cơ phấn đấu vì sự phát triển của công ty; Dám nghĩ, dám nói, dám làm, dám chịu trách nhiệm; Chịu khó, chịu khổ, sẵn sàng nhận nhiệm vụ của cấp trên giao cho.

Để tuyển dụng được những nhân sự có chất lượng và đáp ứng được các yêu cầu nêu trên, Ban Tổng giám đốc công ty chỉ đạo các đơn vị trong hệ thống Nicotex nâng cao thu nhập cho người lao động, phần đầu người Nicotex “Đầy đủ về vật chất - An lạc về tinh thần”. Thực hiện quan điểm: “CÔNG TY MẠNH, CÁC THÀNH VIÊN TỪNG BƯỚC GIÀU”, tuy nhiên để công ty mạnh phải có nhân sự mạnh, nhân sự chất lượng cao như vậy cần phải trả lương cao tương xứng với kiến thức và năng lực làm việc của lực lượng này, từ đây tạo điều kiện cho một số cán bộ GIÀU TRƯỚC từ đó sẽ khuyến khích mọi người trong Nicotex phấn đấu làm GIÀU CHÍNH ĐÁNG.

Với những quan điểm chỉ đạo của Ban Tổng giám đốc công ty và việc thực hiện linh động, uyển chuyển của Ban nhân sự, Phòng Tổ chức hành chính trong cải cách công tác tuyển dụng nhân sự thì chắc chắn trong tương lai công ty Nicotex sẽ thu hút được nhiều nhân sự có tài, có đức bổ sung vào nguồn quy hoạch cán bộ quản lý của Nicotex trong tương lai, góp phần vào sự phát triển bền vững của Nicotex.

Trần Hưng

PHÒNG THỦ HÀNG HÓA ĐỂ ỨNG PHÓ VỚI KHỦNG HOẢNG KHAN HIẾM NGUỒN NGUYÊN LIỆU

Gần đây, tình hình dịch bệnh, an ninh, chính trị thế giới có nhiều bất ổn. Cụ thể là dịch Covid 19 đã làm đứt gãy chuỗi cung ứng, sự thiếu hụt nguồn cung từ Nga và Ukraine làm tăng giá nguyên liệu đầu vào cho sản xuất trên toàn cầu. Ngành nông nghiệp không phải ngoại lệ. Giá nguyên liệu giống cho các cây trồng chủ lực như lúa, ngô... đã tăng lên khoảng 10 – 20% trong thời gian gần đây, ảnh hưởng không nhỏ đến sản xuất nông nghiệp trong nước. Đặc biệt hơn, các vật tư nông nghiệp cũng chịu ảnh hưởng nặng nề từ những biến động kinh tế, chính trị thế giới, trong đó có thuốc BVTV, phân bón,... khiến nhiều doanh nghiệp không kịp trở tay, dẫn đến tình trạng không có hàng hóa cung cấp cho thị trường.

Theo Hiệp hội doanh nghiệp Sản xuất và Kinh doanh thuốc BVTV Việt Nam, thuốc BVTV ở Việt Nam được nhập khẩu từ hơn 40 quốc gia, nhưng nhiều nhất từ Trung Quốc, chiếm khoảng 70% tổng sản lượng nhập vào Việt Nam. Mặc dù thế giới gần như đã gỡ bỏ phong tỏa với dịch Covid 19, nhưng chính phủ Trung Quốc vẫn thực hiện chính sách Zero-Covid, vì vậy làm cho nguồn nguyên vật liệu càng khan hiếm hơn.

Trước bài toán đó, vấn đề được đặt ra với các doanh nghiệp sản xuất và kinh doanh thuốc BVTV nói chung và Nicotex nói riêng là ứng phó như thế nào với khủng hoảng khan hiếm nguồn nguyên liệu?! Ban Tổng giám đốc Nicotex họp bàn, nhanh chóng đưa ra chiến lược phòng thủ hàng hóa và chỉ đạo công tác kế hoạch là chia khóa vàng để giải quyết những bất ổn khó lường. Qua đó, Ban Tổng giám đốc yêu cầu phòng Kế hoạch phải tận dụng tất cả các kênh ngoại giao để tiếp cận các đối tác có nguồn hàng, nguồn nguyên liệu, tìm mọi cách để nhập hàng hóa về kho. Bộ phận kế hoạch, đặc biệt Giám đốc Kế hoạch Nguyễn Phương Lan với lợi thế của người biết ngôn ngữ và đã từng sinh sống ở nước bạn, đã bám sát các bạn hàng Trung Quốc không quản ngày đêm. Những cuộc trao đổi, đôn đốc các bạn hàng, mở rộng tìm kiếm các đối tác nhằm đáp ứng kịp thời hàng hóa cho hệ thống Nicotex đã liên tục được thực hiện. Mặt khác, Giám đốc Kế hoạch đã thường xuyên đôn đốc nhân viên cập nhật, cân đối hàng hóa và quyết liệt tham mưu cho Ban Tổng giám đốc các phương



TGD Nguyễn Thành Nam tặng bằng CSTĐ cho 2 đ/c PTGD và đ/c GD Kế hoạch

thức nhập hàng hóa nhanh nhất.

Đối với hệ thống Nicotex, Giám đốc Kế hoạch thường xuyên trao đổi với Phó Tổng giám đốc Phạm Thị Thoa - Nguyễn Giám đốc Kế hoạch tiền nhiệm, người có nhiều năm kinh nghiệm và được coi là “đầu tàu” trong công tác quản trị kế hoạch của Nicotex để lĩnh hội những kiến thức áp dụng vào thực tế. Bên cạnh đó đồng chí Lan cũng thường xuyên trao đổi với giám đốc các công ty thành viên (cả công ty sản xuất và kinh doanh), để điều tiết sản xuất và phân bổ hàng hóa đến thị trường, sao cho thị trường nào cũng có hàng, tránh để rơi vào tình trạng hỗn loạn cục bộ mà vẫn giữ được uy tín của công ty với đại lý. Kết quả là, vào những giai đoạn cao điểm, mặc dù thị trường vật tư nông nghiệp trong nước rất khan hiếm, nhưng với hệ thống các công ty thành viên, các đại lý, Nicotex vẫn cố gắng đáp ứng yêu cầu để không bị thiếu nguồn cung cấp đến người tiêu dùng.

Chiến lược phòng thủ hàng hóa có những hạn chế nhất định, đặc biệt là đối với các doanh nghiệp vừa và nhỏ. Cụ thể là các doanh nghiệp sẽ không có kho tàng để lưu trữ lượng lớn nguyên liệu, khó khăn về nguồn vốn bỏ ra để nhập nguyên liệu về... Nhưng với tình hình thực tế hiện nay và những dự đoán về tương lai, có thể thấy chiến lược phòng thủ hàng hóa mà Ban

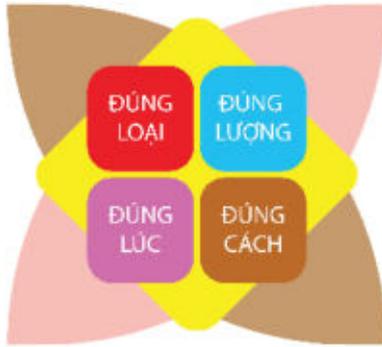
Tổng giám đốc đưa ra là vô cùng quan trọng và đúng đắn. Một may mắn nữa là công ty Nicotex có cơ sở hạ tầng tương đối bài bản, kho tàng có diện tích đủ để tích trữ nguyên vật liệu phục vụ sản xuất cho toàn hệ thống.

Công tác phòng thủ hàng hóa đã được công ty Nicotex áp dụng thành công trong năm kinh doanh 2022, vừa đảm bảo công ăn việc làm cho CBNV cả khối sản xuất và kinh doanh đồng thời đáp ứng kịp thời nhu cầu hàng hóa của thị trường, giữ vững niềm tin của đại lý với công ty. Có được thành công này chính là sự sáng suốt của Ban Tổng giám đốc, sự mạnh mẽ quyết liệt của cán bộ nhân viên phòng Kế hoạch và sự đồng thuận đồng lòng của hệ thống Nicotex, tất cả góp phần xây dựng một Nicotex vững mạnh.



Lam Trường

VAI TRÒ CỦA THUỐC BTVT VỚI AN NINH LƯƠNG THỰC



Lương thực thực phẩm là nguồn sống của con người, đóng vai trò vô cùng quan trọng cho sự tồn tại của cả nhân loại. Công tác đảm bảo an ninh lương thực thực phẩm cũng giống như công tác an ninh quốc phòng, quốc gia nào không đảm bảo an ninh lương thực thực phẩm thì ắt hẳn sẽ dẫn đến bất ổn, ảnh hưởng đến sự tồn vong của đất nước.

Khủng hoảng lương thực năm 2008 đã lan rộng từ các quốc gia phát triển đến những nước đang phát triển. Giá lúa gạo gia tăng cũng thúc đẩy giá thịt, gia cầm, trứng và các sản phẩm sữa tăng theo, làm tình hình chính trị, xã hội bất ổn.

Năm 2020, khi đại dịch Covid bùng nổ, hình ảnh trống không của các siêu thị, cửa hàng nhu yếu phẩm và sự tranh giành của người dân khi mua hàng hóa tích trữ cho quá trình cách ly toàn xã hội đã xuất hiện ở nhiều nước, trong đó có Việt Nam. Tình trạng hỗn loạn xảy ra mạnh mẽ hơn ở các nước phải nhập khẩu lương thực thực phẩm. Có thể thấy an ninh lương thực thực phẩm quốc gia luôn là vấn đề thiết yếu, cấp bách khi nguồn cung và khả năng tiếp cận lương thực đang chịu tác động lớn của biến đổi khí hậu, thiên tai, ô nhiễm môi trường, dịch bệnh xuyên biên giới ngày càng khốc liệt, khó lường.

Quá trình công nghiệp hóa, đô thị hóa diễn ra mạnh mẽ cũng góp phần giảm diện tích đất canh tác. Mặc dù nhờ công nghiệp hóa, hiện đại hóa năng suất và sản lượng tăng cao, tuy nhiên một thực tại đang diễn ra là

người lao động bỏ ruộng đồng, ly quê, tha hương khiến cho ngành nông nghiệp thiếu lao động trầm trọng, đồng nghĩa với sản xuất nông nghiệp bị đình trệ, dẫn đến khan hiếm nguồn cung lương thực, thực phẩm.

Mặt khác tình hình chính trị thế giới bất ổn khiến cho nhiều nước trên thế giới hạn chế xuất khẩu lương thực. Biến đổi khí hậu, thiên tai, thảm họa cũng làm cho việc sản xuất lương thực càng khó khăn (đặc biệt là lúa gạo) làm cho nguy cơ khủng hoảng lương thực càng trở thành hiện thực.

Việt Nam là một nước nông nghiệp, do đó việc canh tác sản xuất lương thực là yếu tố then chốt. Việc canh tác nông nghiệp xưa nay ngoài phụ thuộc rất nhiều vào thời tiết, khí hậu còn bị ảnh hưởng bởi các loại sinh vật gây hại. Cây trồng trên toàn cầu phải đối mặt với khoảng 30.000 cỏ dại; hơn 10.000 loài côn trùng; nấm bệnh, vi khuẩn khác nhau trên đồng ruộng. Thông thường, sinh vật gây hại với mật độ thấp thì có thể bị tiêu diệt bởi các sinh vật khác theo quy luật tự nhiên. Nhưng khi gây hại với mật độ cao thì cần sử dụng các biện pháp tiêu diệt triệt để, giải pháp thường được áp dụng là sử dụng thuốc BTVT có nguồn gốc sinh học hoặc hóa học tùy từng loại sinh vật và mức độ gây hại. Thống kê và số liệu chính thức mà FAO cung cấp cho thấy nếu không có thuốc BTVT, thiệt hại do các sinh vật gây hại đối với sản xuất nông nghiệp khoảng 50% là cao nhất và có những loại cây trồng thấp hơn cũng ở khoảng 30 – 40%. Ngoài gây thiệt hại về năng suất thì một số loại sinh vật còn tạo ra các độc tố ảnh hưởng trực tiếp tới sức khỏe con người như độc tố của nấm Aspergillus.

Từ khi con người sử dụng thuốc BTVT lên cây trồng, đã giúp người nông dân nâng cao năng suất và chất lượng sản phẩm, xóa đói, giảm nghèo, đảm bảo an ninh lương thực và làm kinh tế. Theo thống kê của Tổ chức Lương thực và Nông nghiệp Liên Hiệp Quốc (FAO) chỉ rõ, nếu chúng ta chi 35 tỷ USD trên toàn thế giới sử dụng các thuốc BTVT để diệt

trừ các loại sinh vật gây hại thì thu lại 350 tỷ USD, tức là gấp 10 lần. Tuy nhiên, phương thức canh tác bừa bãi, người dân đã lạm dụng thuốc BTVT trong một thời gian dài để phòng trừ dịch hại, dẫn đến nhiều hậu quả. Nhiều nông sản Việt Nam xuất khẩu bị trả về khiến chúng ta phải chịu tổn thất về kinh tế và ảnh hưởng đến thương hiệu các nông sản khác vốn có uy tín trên thị trường quốc tế.

Không thể phủ nhận vai trò của thuốc BTVT đối với nền nông nghiệp, nhưng để đảm bảo cho mùa màng, đảm bảo an ninh lương thực quốc gia và an ninh lương thực thế giới, bắt buộc người dân chúng ta cần phải thay đổi cách sử dụng thuốc BTVT. Việc không tuân thủ theo nguyên tắc 4 đúng thường dẫn đến những rủi ro không đáng có cho con người như: ngộ độc, dị ứng với thuốc, hoặc cây trồng bị các tác dụng phụ của thuốc làm ảnh hưởng đến sinh trưởng phát triển dẫn đến thiệt hại về năng suất, chất lượng nông sản, ảnh hưởng đến an ninh lương thực. Ngoài ra, lạm dụng quá thuốc BTVT khiến dư lượng trong nông sản cao, không đáp ứng được chất lượng nông sản xuất khẩu sang các nước khó tính. Vì vậy chỉ cần thực hiện theo phương pháp 4 đúng đó là: đúng thuốc, đúng lúc, đúng liều lượng, và đúng cách, vừa đảm bảo mùa màng, vừa không gây ô nhiễm môi trường bảo vệ hệ sinh thái cho thế hệ mai sau.

An ninh lương thực là một trong những việc làm thiết yếu và thuốc BTVT được coi như là một giải pháp hữu hiệu để thực hiện được mục tiêu đó. Với mỗi cán bộ Nicotex, ngoài việc tuyên truyền hướng dẫn cho đại lý, người dân các sản phẩm thuốc BTVT của công ty đang kinh doanh còn phải hướng dẫn người dân nhận thức rõ và khi thực hiện phải tuân thủ theo nguyên tắc 4 đúng để tạo ra các nông sản có năng suất, chất lượng, đảm bảo lương thực trong nước và xuất khẩu ra nước ngoài.

Quân Anh

CHLORIN 10SC – THUỐC ĐẶC TRỊ SÂU CUỐN LÁ

Lúa là cây lương thực chính đóng vai trò rất quan trọng trong việc đảm bảo an ninh lương thực của nhiều nước trên thế giới nói chung, Việt Nam nói riêng. Ở nước ta, lúa là cây lương thực có diện tích canh tác lớn nhất. Tuy nhiên, biến đổi khí hậu đã khiến sâu bệnh ngày càng nhiều và khó phòng trừ, làm giảm năng suất và chất lượng lúa gạo.

Một trong số những loài sâu hại hàng niên mà bà con không thể không quan tâm, đó là sâu cuốn lá nhỏ. Với khả năng gây thiệt hại rất nhanh trên diện rộng, đặc biệt giai đoạn lúa đứng cái - làm đòng, sâu cuốn lá sẽ hại trên lá đòng hoặc lá công năng, làm giảm diện tích quang hợp, giảm tích lũy chất khô và giảm năng suất, phẩm chất của lúa gạo. Vì vậy thăm đồng thường xuyên là rất cần thiết để theo dõi mật độ sâu và hướng phòng trị kịp thời.

Hiện nay trên thị trường có rất nhiều các sản phẩm thuốc BTVT phòng trừ sâu cuốn lá nhỏ hại lúa. Nhưng các sản phẩm dùng trong thời gian dài và liều cao đã gây ra hiện tượng kháng thuốc, một số sản phẩm lại tồn dư lâu nên ảnh hưởng đến chất lượng lúa gạo, từ đó ảnh hưởng đến việc xuất khẩu gạo của nước ta.

Chlorin 10SC là thuốc trừ sâu hỗn hợp của 2 hoạt chất hàng đầu trừ sâu cuốn lá là Chlorfenapyr 7,5% + Indoxacarb 2,5%. Trong đó, hoạt chất Chlorfenapyr trừ được nhiều loại sâu ăn lá miệng nhai và nhện, hoạt chất Indoxacarb trừ sâu ăn lá miệng nhai và chích hút.

Chlorin 10SC có rất nhiều ưu điểm. Ưu điểm nổi bật là có hiệu lực diệt sâu cao, kéo dài, diệt sâu ở tuổi 1, 2, 3. Đặc biệt khi trứng bị nhiễm thuốc thì sâu non sẽ nhiễm độc và chết hoàn toàn trước khi chui ra khỏi trứng. Chlorin 10SC ưu việt hơn hẳn các loại thuốc hiện nay là chi diệt sâu tuổi 1, 2, trong khi thời điểm phun sẽ có



nhiều sâu ở các tuổi khác nhau.

Chlorin 10SC có tác động diệt sâu nhanh bởi sau khi tiếp xúc với thuốc, sâu sẽ ngừng ăn và bắt đầu chết sau 12-24 giờ, tỷ lệ sâu chết cao nhất sau 3-5 ngày và hiệu lực kéo dài đến 14 ngày.

Chlorin 10SC có phụ gia chất lượng cao giúp thuốc đậm đặc hơn, bám dính tốt hơn trên bề mặt cây trồng. Đồng thời thuốc có khả năng thấm sâu cực nhanh vào cây trồng ngay sau khi phun thuốc nên ít bị rửa trôi bởi nước mưa hay nước tưới, giúp tiết kiệm chi phí cũng như đảm bảo hiệu lực phòng trừ. Ngoài ra, Chlorin được gia công bởi dạng SC, nên phun hiệu quả bằng máy bay nông nghiệp, an toàn với cây trồng và môi trường. Sử dụng Chlorin 10SC phòng trừ sâu cuốn lá với liều lượng 0,75L/ha, phun bằng bình bơm tay với lượng nước 400L/ha. Phun ngay sau cao điểm bướm rộ 5-7 ngày hoặc sau khi sâu mới nở (tuổi 1-2).

Sản phẩm Chlorin 10SC ngoài hiệu lực phòng trừ cao đối với sâu cuốn lá trên lúa thì còn có hiệu lực tốt với sâu đục thân hại lúa; sâu hại rau màu, cây ăn trái như sâu tơ, sâu xanh, bọ trĩ...

Đây là sản phẩm đã được các kỹ sư của Nicotex khảo nghiệm rất nhiều trên các cây trồng khác nhau và đánh giá chất lượng của Chlorin rất tốt, phòng trừ hữu hiệu nhiều loại sâu đang có hiện tượng kháng thuốc cao hiện nay. Sản phẩm hiện nay đang được công ty Atacso, công ty Cần Thơ phân phối. Trong thời gian tới, các công ty thành viên trong hệ thống Nicotex sẽ phân phối tới bà con trên toàn quốc để bảo vệ cây trồng, bảo vệ năng suất và thành quả lao động. Chlorin 10SC là niềm tự hào của Nicotex, cũng là bạn đồng hành của bà con nông dân trên hành trình chăm sóc cây trồng, bảo vệ mùa màng.

Bùi Thắng

NISAFEN 250SL – GIẢI PHÁP MỚI TRỪ CÁC LOẠI CỎ LÁ RỘNG



Đậu tương, khoai mì (sắn) là những cây trồng quen thuộc của người Việt. Đậu tương và sắn là một trong số các thành phần của ngũ cốc, được người dân sử dụng vào bữa ăn hàng ngày. Hiện nay, ngoài làm lương thực cho con người, đậu tương, khoai mì còn được sử dụng làm nguyên liệu cho công nghệ thực phẩm, chế biến thức ăn gia súc...

Bởi vậy mà trong nhiều năm nay, đậu tương và sắn đã được trồng tại nhiều nơi. Đặc biệt, cây sắn được trồng nhiều tại vùng núi và trung du phía Bắc, Bắc trung bộ, duyên hải Nam trung bộ, Tây nguyên, Đông Nam bộ với năng suất bình quân đạt 20,3 tấn/ha... Trong quá trình canh tác, cây trồng này thường gặp trở ngại bởi cỏ dại. Tập quán canh tác của bà con là để cỏ mọc lên rồi mới phòng trừ. Cỏ dại trên khu vực trồng khoai mì rất đa dạng với đầy đủ nhóm cỏ như hòa bản (mần trâu, chó chỉ, cỏ lá gừng...); cỏ lá rộng (xuyến chi, cỏ hôi, vừng dại...); cỏ còi, lác (cỏ gấu, cỏ lác...). Thời gian vừa qua bà con mới chỉ biết đến thuốc trừ cỏ có hiệu quả với nhóm cỏ lá hẹp nên còn gặp khó khăn trong việc diệt trừ cỏ dại, bảo vệ năng suất cây trồng.

Với sự chỉ đạo sát sao của Ban Tổng giám đốc, sự quyết tâm của các cán bộ đăng ký, năm 2022 công ty Nicotex đã đăng ký thành công sản phẩm Nisafen 250SL (hoạt chất Fomesafen) để trừ các loại cỏ lá rộng cho cây đậu tương, sắn. Khi sử dụng Nisafen 250SL cần nắm chắc hướng dẫn sử dụng và các lưu ý như sau:

Hướng dẫn sử dụng:

1. Trường hợp có nhiều cỏ lá rộng thì dùng Nisafen 250SL
 - Liều lượng: 1,25-1,5 lít/ha. Lượng nước phun 400-500L/ha.
 - Pha (40-50) ml thuốc với 16 lít nước.
2. Trường hợp có hỗn hợp cỏ lá rộng và lá hẹp nên hỗn hợp thuốc Nisafen 250SL + Cariza 5EC.
 - Pha (40-50)ml Nisafen + (40-50)ml Cariza với 16 lít nước
3. Thời điểm phun:
 - Với cây sắn: xử lý cỏ dại 15-30 ngày sau đặt hom, khi cỏ 2-5 lá (cao khoảng 10cm).
 - Với đậu tương: Xử lý cỏ dại 7-5 ngày sau gieo hạt, khi cỏ 2-3 lá.
 - Phun giữa các hàng cây để không ảnh hưởng đến sinh trưởng của khoai mì. Nếu phun trùm, lá khoai mì sẽ xoắn, vàng nhưng sau phun 7-10 ngày, cây sẽ mọc lá mới và phát triển bình thường.
 - Không phun cho cây trồng mẫn cảm với thuốc như ngô, lúa...

Sản phẩm Nisafen 250SL kết hợp với Cariza 5EC là bộ đôi hoàn hảo để trừ các loại cỏ dại trong ruộng đậu tương, khoai mì. Mặc dù sản phẩm có hiệu lực phòng trừ cao, bà con vẫn cần tuân thủ nguyên tắc 4 đúng trong sử dụng thuốc BTVT để sản phẩm Nisafen 250SL phát huy tốt nhất công dụng của mình.

Hải Long

ZAMOCA 150SC® – TRỪ CÁC LOẠI CỎ TRÊN NGÔ

Với tổng diện tích trồng ngô, mía ở Việt Nam khoảng 1 - 1,2 triệu ha (trong đó diện tích trồng Ngô 0,9 – 1,1 triệu ha và mía 151.000 ha), nhu cầu phòng trừ cỏ dại là rất lớn. Ngoài sử dụng thuốc trừ cỏ tiền nảy mầm, bà con nông dân còn sử dụng thuốc trừ cỏ hậu nảy mầm sớm để trừ cỏ dại cho ruộng ngô, mía.



Hoạt chất Atrazine có thể sử dụng để trừ cỏ cho cả ngô và mía, nhưng chỉ hiệu quả với cỏ lá rộng. Hoạt chất Ametryn sử dụng được cho mía, nhưng trên ngô sẽ ảnh hưởng đến sinh trưởng của cây. Sản phẩm Zamoca® 150SC chứa hoạt chất Mesotrione ra đời đã làm thỏa mãn nhu cầu của bà con vùng trồng xen ngô, mía. Năm 2022, công ty Nicotex đã đăng ký thành công sản phẩm Zamoca® 150SC để trừ cỏ cho ngô, mía.

Zamoca® 150SC của công ty Nicotex có những đặc tính ưu việt như sau:

1. Là thuốc trừ cỏ chọn lọc, hậu nảy mầm sớm, tác động tiếp xúc, nội hấp lưu dẫn, phổ trừ cỏ rộng. Zamoca® 150SC hiệu quả cao trong diệt trừ cỏ hàng niên và một số cỏ đa niên lá hẹp và lá rộng như cỏ chỉ, cỏ gà, cỏ chân nhện, cỏ chân gà, cỏ túc, xuyến chi, cỏ hôi, ngải dại, cỏ gấu...
2. Thuốc trừ cỏ Zamoca® 150SC diệt cỏ thông qua quá trình ức chế sản xuất carotenoid, diệp lục bị phân hủy, quá trình quang hợp bị ức chế. Sau khi phun thuốc 3-5 ngày, cây cỏ bắt đầu có triệu chứng bạch tạng với các dấu hiệu ngộ độc rõ ràng và chết gục sau phun 10-20 ngày.
3. Thuốc trừ cỏ Zamoca® 150SC có thể sử dụng liên tục nhiều năm, không ảnh hưởng đến cây trồng vụ sau, vì hoạt chất Mesotrione không ảnh hưởng đến vi sinh vật và độ màu mỡ của đất, ít độc với người, gia súc và cá....
4. Thuốc hiệu quả cao với cỏ hòa bản. Đặc biệt phun trùm được trên các loại ngô, mía. Đây là ưu điểm nổi bật của sản phẩm Zamoca.
5. Liều lượng dùng 1,0-1.5 lít/ha, lượng nước pha 400-500L/ha.
 - Pha 30-50ml thuốc Zamoca® 150SC/bình 16L.
 - Phun khi cây ngô có 4-5 lá hoặc khi cỏ có dưới 5 lá (cao dưới 10cm). Phun sau đặt hom hoặc mía gốc 25-40 ngày, khi cỏ 2-5 lá.
6. Để tăng hiệu quả trừ các loại cỏ lá hẹp và lá rộng ruộng trồng Ngô mía, nên sử dụng hỗn hợp Zamoca® 150SC + Nitrazin 800WP vào cỏ thể phun trùm toàn bộ diện tích mà không cần phải tránh cây trồng.

Với những ưu điểm vượt trội của mình, sản phẩm Zamoca® giúp cho người dân vùng trồng ngô, mía yên tâm trong diệt trừ cỏ dại. Cán bộ kỹ thuật công ty Nicotex luôn đồng hành cùng bà con trong chăm sóc, bảo vệ giúp cây trồng đạt năng suất và chất lượng cao.

Thu Thủy

NICOTEX FLY VƯỜN CAO HƠN – BAY XA HƠN



Các cán bộ Trung tâm nông nghiệp thông minh Nicotex Fly

Những năm gần đây, việc ứng dụng công nghệ cao vào hoạt động sản xuất nông nghiệp đã mang lại những kết quả tích cực. Nhiều khâu trong quy trình sản xuất nông nghiệp đã được tự động hóa, thay thế sức lao động của con người. Một trong những ứng dụng đó là sử dụng máy bay không người lái trong việc phun thuốc BVTV, phân bón giúp chăm sóc và bảo vệ cây trồng. Sử dụng sản phẩm của tiến bộ khoa học công nghệ này là giải pháp hiệu quả, mang lại nhiều lợi ích so với phương pháp thủ công truyền thống, giải quyết được bài toán thiếu nguồn lao động, tăng năng suất, tiết kiệm chi phí và bảo vệ sức khỏe của người lao động.

Nicotex Fly - Hành trình từ số 0.

Cho đến hiện tại, nền nông nghiệp Việt Nam vẫn còn khá lạc hậu so với nhiều nước trên thế giới. Từ nhiều năm nay, CBNV Nicotex thường xuyên tiếp xúc với bà con nông dân, đã thấu hiểu

được những mong muốn của người nông dân trong cải tiến phương thức canh tác nên đã chủ động nghiên cứu, tìm tòi và liên kết với các công ty hàng đầu về máy bay nông nghiệp của nước ngoài nhằm đưa các tiến bộ khoa học kỹ thuật phục vụ lĩnh vực nông nghiệp về Việt Nam. Qua quá trình hiệp thương, Nicotex là một trong những đơn vị được công ty DJI lựa chọn làm đối tác chiến lược tại thị trường Việt Nam. Có kỹ thuật, có sản phẩm như vậy, nhưng để người dân tin tưởng cần thời gian để minh chứng hiệu quả của thiết bị, vì đó là cả quá trình thay đổi tư duy cũng như tập quán canh tác của bà con.

Nicotex nhận thức được rằng không có lời khẳng định nào quan trọng hơn những kết quả thực tiễn mà bà con nông dân thực sự nhìn thấy. Do đó, Nicotex đã thành lập các đội phun dịch vụ Nicotex Fly ở cả văn phòng công ty mẹ và các công ty thành viên. Các đội phun dịch vụ

này đã tỏa đi khắp các địa phương trên toàn quốc, thực hiện nhiệm vụ vừa tuyên truyền về hiệu quả của máy bay nông nghiệp, vừa trực tiếp phun phòng trừ dịch hại bằng những sản phẩm thuốc BVTV do công ty Nicotex sản xuất và kinh doanh.

Các đội phun dịch vụ Nicotex Fly đã kết hợp với các hợp tác xã, các cơ quan chuyên môn, thực hiện phun thuốc BVTV phòng trừ dịch hại trên các loại cây trồng khác nhau, ở nhiều địa bàn trên cả nước. Việc sử dụng dịch vụ phun của Nicotex Fly đã giúp bà con nông dân tiết kiệm được chi phí, thời gian và công sức, hiệu quả phòng trừ dịch hại cao, bảo vệ sức khỏe người nông dân. Từ đó bà con đã có suy nghĩ khác, thay đổi nhận thức và tin tưởng về việc áp dụng công nghệ vào sản xuất nông nghiệp. Đội phun dịch vụ Nicotex Fly cũng nhận được sự tin tưởng của các cơ quan quản lý nhà nước, các hợp tác xã nông nghiệp...

Ra mắt các Showroom và thành lập các trạm sửa chữa.

Kể từ khi đưa thiết bị máy bay nông nghiệp vào ứng dụng tại Việt Nam, Nicotex đã nhận ra rằng, nhu cầu của bà con nông dân không chỉ dừng lại ở việc sử dụng dịch vụ phun thuốc BVTV mà còn có các cá nhân có nhu cầu đầu tư thiết bị để mở dịch vụ phun. Tuy nhiên, làm thế nào để lựa chọn được sản phẩm chính hãng, chất lượng đảm bảo, đơn vị cung cấp uy tín, có chế độ hậu mãi tốt? Đây là tâm lý chung của người tiêu dùng chứ không phải riêng của bà con nông dân, nhất là với những món đầu tư có chi phí cao. Chính vì vậy, công ty Nicotex đã thành lập các showroom hiện đại tại các Công ty thành viên trên toàn quốc để bà con tiếp cận được với công nghệ một cách dễ dàng, thuận tiện nhất.

Các showroom liên tục cập nhật các mẫu thiết bị mới nhất, bà con có thể tới tham quan và nghe tư vấn về các dòng thiết bị. Không những thế, đội ngũ chuyên viên của Nicotex còn tư vấn tận tình, chu đáo, phân tích những tính năng của thiết bị, đưa ra lời khuyên chân thành về tính tương thích của máy với nhu cầu sử dụng của từng người, qua đó giúp bà con có quyết định chính xác nhất. Showroom cũng là nơi chuyển giao kỹ thuật khi bà con tin tưởng lựa chọn Nicotex để đồng hành. Khi hợp đồng liên kết hợp tác, khách hàng được đào tạo theo lộ trình bài bản với các buổi học lý thuyết, thực hành đến khi vận hành máy bay phun thuốc thành thạo mới được cấp giấy chứng nhận. Nhờ sự tận tâm trong đào tạo, tận tình giải đáp các thắc mắc của nông dân, Nicotex đã chấp cánh cho rất nhiều phi công nông nghiệp thực hiện sứ mệnh vì một nền nông nghiệp hiện đại.

Ngoài ra, để giải quyết nhu cầu bảo trì, bảo dưỡng nhanh chóng dễ dàng, không gây ảnh hưởng đến hoạt động canh tác của bà con, Nicotex đã thiết lập hệ thống các trạm bảo hành và sửa chữa trên toàn quốc. Mỗi khi máy bay gặp sự cố, bà con nông dân không mất công sức vận chuyển thiết bị đi xa mà chỉ cần liên hệ với trạm sửa chữa gần địa phương mình nhất sẽ được hỗ trợ. Mỗi trạm sửa chữa



PTGD Nguyễn Thành Đạt giới thiệu thiết bị bay trong showroom tại Hà Nội

được quản lý bởi đội ngũ kỹ sư lành nghề, dày kinh nghiệm và có chuyên môn cao. Sửa chữa, bảo hành chuyên nghiệp tuân theo quy trình kỹ thuật. Các kỹ thuật viên của trạm luôn lắng nghe tâm tư, nguyện vọng khách hàng, tiến hành sửa chữa một cách nhanh chóng, chính xác. Các trạm được trang bị đầy đủ các linh kiện thay thế tất cả các dòng thiết bị. Đội ngũ kỹ sư dày dặn kinh nghiệm của trạm giúp các thiết bị bay nhanh chóng lấy lại “sức khỏe” vốn có thực hiện tốt các chiến dịch canh tác của mình.

Sự hy sinh thầm lặng.

Với nền nông nghiệp còn thô sơ của nước ta hiện nay, nỗ lực của Nicotex trong những năm vừa qua đã phần nào giúp cho bà con nông dân tiếp cận với công nghệ, đặc biệt ở lĩnh vực phun thuốc BVTV.

Để có được sự tin tưởng của bà con nông dân trên mọi miền tổ quốc, đội phun dịch vụ Nicotex Fly đã phải trải qua nhiều khó khăn, thử thách. Đó là việc thức khuya, dậy sớm của nhân viên đội phun dịch vụ Nicotex Fly để kịp thời phòng chống dịch hại cho bà con khi vào vụ cao điểm. Hay việc phải xa gia đình đến cơ sở vài tháng mới về thăm nhà một lần... Những sự hy sinh đó, là phần chìm của tảng băng mà chỉ những người thực sự quan tâm mới thấu hiểu. Nhưng chỉ cần, được đồng hành cùng với nhà nông, được cùng bà con nông dân bảo vệ thành quả của những ngày một nắng hai sương, người Nicotex nguyện tiếp tục “thầm lặng” cống hiến.

Tuy tuổi đời trẻ, nhưng những cống hiến mà các CBNV của Nicotex Fly cho nền nông nghiệp Việt Nam những năm qua, dù chỉ phần nhỏ nhưng đã góp phần thay đổi

nhận thức của bà con nông dân về tính hiệu quả của máy bay nông nghiệp. Không những được bà con tin tưởng mà các cơ quan ban ngành cũng hết sức đồng thuận, ủng hộ Nicotex đưa máy bay vào phục vụ sản xuất nông nghiệp. Chính vì vậy mà Nicotex Fly đã gây được tiếng vang và tạo dựng được hình ảnh, thương hiệu trên nhiều tỉnh thành. Sự đoàn kết một lòng hướng tới nhiệm vụ chung của cả hệ thống Nicotex, sự ủng hộ của các cơ quan ban ngành, bà con nông dân đã tạo thành tinh thần quyết thắng vì sự phát triển nền nông nghiệp bền vững. Để từ đó, nông sản Việt đủ sức vươn mình tiếp cận những thị trường mới.

Một chặng đường hết sức gian nan nhưng với Nicotex Fly đây là nhiệm vụ, là lý tưởng và kim chỉ nam hành động. Tất cả những việc làm đó sẽ góp phần đưa nông nghiệp Việt ngày càng bay cao, vươn xa và khẳng định được vị thế của mình trên trường quốc tế.



Minh Phương

LỄ RA MẮT CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN BÓN NICOTEX MIỀN BẮC

Ngày 22/12, tại huyện Tiền Hải, tỉnh Thái Bình, công ty cổ phần Nicotex đã long trọng tổ chức Lễ ra mắt công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc.

Tới dự Lễ ra mắt công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc có các đồng chí nguyên là thủ trưởng tại các cơ quan chủ quản của Nicotex thời kỳ công ty trực thuộc Bộ Quốc phòng gồm: Đồng chí Đại tá Nguyễn Đức Hạnh, đồng chí Thiếu tướng Nguyễn Văn Nuôi, đồng chí Thiếu tướng Trần Bành. Công ty cũng được đón tiếp các đồng chí Nguyễn Thị Kim Dung – Giám đốc Trung tâm Khảo Kiểm nghiệm phân bón quốc gia – Cục BVTV; Đồng chí Trần Huy Quân – Giám đốc Sở công thương tỉnh Thái Bình; các đồng chí lãnh đạo huyện ủy, UBND huyện Tiền Hải; Đảng ủy, UBND xã Đông Lâm và các thôn trong vành đai an toàn của xí nghiệp Tiền Hải; Các công ty trong khu công nghiệp Tiền Hải; Các đối tác, đại lý và các khách hàng của công ty phân bón Nicotex miền Bắc.

Về phía công ty cổ phần Nicotex, Lễ ra mắt có sự tham gia của ông Nguyễn Thành Nam – Chủ tịch Hội đồng quản trị, Tổng giám đốc cùng các ông/bà trong Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc, Ban Kiểm soát và đại diện các phòng chức năng, trung tâm, xí nghiệp. Về chung vui cùng công ty phân bón Nicotex miền Bắc còn có các đồng chí nguyên là lãnh đạo chi huy của công ty Nicotex, đại diện cho cố đồng chiến lược của công ty Nicotex, đại diện các công ty thành viên trong hệ thống Nicotex trên khắp cả nước và đồng đội các CBNV.

Tại buổi Lễ ra mắt, các đại biểu, quan khách đã được tìm hiểu về quá trình hình thành và phát triển của ngành phân bón Nicotex trước đây (nay là công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc) qua những thước phim sinh động, giàu thông tin. Từ đó, thấy được sự kiên trì để đạt được mục tiêu của những người lính trong thời bình cũng như những nỗ lực vượt khó của CBNV Nicotex.

Chung vui cùng với công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc nói riêng và công ty Nicotex nói chung, Đại tá Nguyễn Đức Hạnh – Anh hùng lực lượng vũ trang, Nguyên Ủy viên thường vụ tỉnh ủy, nguyên chỉ huy trưởng Bộ chỉ huy quân sự tỉnh Thái Bình đã chia sẻ: “Ban đầu thành lập



Các đồng chí nguyên thủ trưởng tại các cơ quan chủ quản của Nicotex chụp ảnh kỷ niệm cùng Ban TGD, Ban GD công ty phân bón Nicotex Miền Bắc.

Nicotex, lúc đó chỉ với mục đích có thuốc BVTV để phục vụ cho bà con nông dân quê hương Thái Bình cũng chưa có mong ước được phục vụ cả ngành nông nghiệp Việt Nam. Nhưng với tinh thần quyết chiến quyết thắng của người lính, CBNV Nicotex đã đưa sản phẩm của mình ra thị trường khắp cả nước, sang cả nước ngoài và các lĩnh vực hoạt động ngày càng mở rộng. Điều đó thật đáng tự hào!”.

Nói về lý do lựa chọn ngày ra mắt vào đúng dịp kỷ niệm 78 năm ngày thành lập Quân đội nhân dân Việt Nam (22/12/1944 - 22/12/2022), đồng chí Đại tá Nguyễn Thành Nam – Chủ tịch HĐQT – Tổng giám đốc công ty cổ phần Nicotex phát biểu tại Lễ ra mắt: “Chúng tôi chọn ngày ra mắt công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc vào ngày 22/12 với mong muốn rằng, những CBNV công ty sẽ tiếp nối ý chí, khát vọng, tinh thần của những người lính bộ đội Cụ Hồ năm xưa, phát triển từ đơn vị làm kinh tế, làm thuốc BVTV đơn thuần sang sản xuất và kinh doanh phân bón. Mong rằng các đồng chí với sức trẻ, với tinh thần chủ động, sáng tạo, với điều kiện về cơ sở hạ tầng, nhà máy và hệ thống đại lý... sẽ xây dựng công ty trở thành công ty ưu tú quốc gia, đóng góp nhiều hơn nữa cho sự phát triển của ngành nông nghiệp Việt Nam”.

Đồng chí Lê Thanh Quang người được bổ nhiệm vị trí Giám đốc công ty phân bón Nicotex miền Bắc đã thay mặt CBNV công ty gửi lời cảm ơn và lời hứa: “Tôi xin hứa sẽ cố gắng, nỗ lực không ngừng để triển khai, nghiên cứu – sản xuất và cung ứng

đến bà con nông dân cả nước các sản phẩm mang thương hiệu phân bón Nicotex: Đảm bảo chất lượng – Cung ứng kịp thời, tận nơi và đem lại hiệu quả kinh tế cho bà con nông dân với phương châm: “Hiệu quả nhà nông – Niềm mong muốn của Nicotex”. Tập thể cán bộ nhân viên công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc sẵn sàng phấn đấu xây dựng công ty phân bón Nicotex miền Bắc trở thành công ty ưu tú Quốc gia”.

Sau buổi Lễ ra mắt, toàn thể các quan khách và các đại biểu đã đi thăm hệ thống dây chuyền sản xuất, kho tàng của nhà máy phân bón Tiền Hải – đơn vị trực thuộc công ty cổ phần phân bón Nicotex. Với quy mô rộng 3ha, với sự đầu tư bài bản, đồng bộ, nhà máy phân bón Tiền Hải hứa hẹn là một trong những đơn vị sản xuất có năng lực lớn tại miền Bắc và tạo được niềm tin với hệ thống đối tác, đại lý, khách hàng.

Với tổng số nhân sự là 110 người bao gồm cả khối sản xuất, kinh doanh và quản lý hành chính, công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc có tiềm lực vững mạnh cả về lượng và chất, cả trí tuệ và nhiệt huyết của CBNV. Đó vừa là tiền đề, vừa là động lực để công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc với sức trẻ của mình, vững vàng vượt qua mọi gian khó, mạnh mẽ tiến lên phía trước, chinh phục những mục tiêu mới, góp phần xây dựng, phát triển công ty Nicotex cũng như nền nông nghiệp Việt Nam.

Thuỳ Linh

PHÂN BÓN NICOTEX – TOP 50 NHÃN HIỆU HÀNG ĐẦU TẠI VIỆT NAM



Đ/c Đỗ Văn Quân – PGD công ty phân bón Nicotex Miền Bắc nhận cúp và chứng nhận

Đối với cây trồng, đặc biệt là với cây trồng canh tác theo diện tích lớn nhằm mục đích kinh doanh thì phân bón là yếu tố quan trọng, chỉ xếp sau nguồn nước. Phân bón giúp cây trồng sinh trưởng và phát triển tốt, có khả năng chống chịu với dịch bệnh, giúp tăng năng suất và chất lượng nông sản.

Công ty cổ phần Nicotex với hơn 32 năm hình thành và phát triển, với mục tiêu “Hiệu quả của nhà nông” đã luôn mang đến cho người nông dân những giải pháp canh tác tốt nhất. Phân bón là một trong những ngành nghề kinh doanh chính của Nicotex, vì vậy cũng luôn lấy năng suất, chất lượng cây trồng của bà con nông dân trên mọi miền Tổ quốc làm mục tiêu hoạt động.

Cách đây hơn 10 năm, khi bắt đầu đăng ký và kinh doanh sản phẩm thuốc phân Apoger 3.2GR, Nicotex đã gặp nhiều trở ngại bởi sản phẩm được kiểm chứng có hiệu quả cao, tiết kiệm chi phí và công lao động nhưng chi phí vận chuyển quá cao nên không thể tiếp tục kinh doanh. Câu hỏi đặt ra và cũng là trở ngại của HĐQT - Ban Tổng giám đốc công ty là làm thế nào để sản xuất được thuốc phân Apoger 3.2GR tại Việt Nam. Những trở ngại đó đã thôi thúc người Nicotex nghiên cứu, tìm hiểu cách thức sản xuất ra những sản phẩm phân bón có chất lượng tốt với cây trồng. Tiếp đó Nicotex đã thuê đất, thành lập phòng phân bón, xây dựng lực lượng kinh doanh rồi đầu tư

xây dựng cơ sở hạ tầng thiết bị sản xuất phân bón với mục tiêu ban đầu là để sản xuất bằng được Apoger 3.2GR phục vụ bà con. Đó là tiền đề để công ty quyết định thành lập thêm Xí nghiệp phân bón Tiền Hải nhằm đáp ứng nhu cầu ngày càng tăng của thị trường, không chỉ sản phẩm Apoger 3.2GR mà còn các sản phẩm phân bón NPK, phân bón chuyên dụng khác.

Đến nay, tại xí nghiệp Tiền Hải, các hạng mục nhà xưởng, kho tàng được đầu tư xây dựng khang trang trên quy mô lớn với hệ thống máy móc hiện đại. Các sản phẩm của Nicotex được sản xuất ra đạt chất lượng cao, đủ sức cạnh tranh với các sản phẩm đã có thương hiệu từ lâu trên thị trường. Cùng với định hướng và sự chỉ đạo đúng đắn của Ban Tổng giám đốc;

sự quyết tâm, nhiệt tình, năng động của các CBCNV, các sản phẩm phân bón công ty Nicotex đã tạo tiếng vang lớn trên thị trường. Các sản phẩm được bà con tin tưởng sử dụng vì đã giúp cây trồng bổ sung dinh dưỡng, nâng cao năng suất, chất lượng.

Tuy chỉ mới bước chân vào ngành phân bón hơn 10 năm nhưng sự chuyên nghiệp, tận tụy vốn có của những “người lính hiện đại” Nicotex đã tạo vị thế vững chắc trong tâm trí khách hàng, góp phần không nhỏ kiến tạo những mùa màng bội thu. Vì những nỗ lực đó, ngành phân bón Nicotex vinh dự được Hiệp hội sở hữu trí tuệ Việt Nam vinh danh NHÃN HIỆU HÀNG ĐẦU VIỆT NAM 2022.

Sự ghi nhận từ đồng bào người tiêu dùng và các nhà chuyên môn cho thấy được sự sáng suốt của những người lãnh đạo Nicotex nói chung và ngành phân bón Nicotex nói riêng. Giải thưởng quý giá nhất đối với ngành phân bón Nicotex không chỉ nằm trên giấy khen hay bằng vinh danh mà đến từ những nụ cười, những cái nắm tay thân thiết thể hiện tình cảm tri ân của bà con nông dân vào sự tin yêu thương hiệu phân bón Nicotex.

Trên bước đường phát triển của mình, phân bón Nicotex xác định sẽ còn gặp nhiều thử thách. Nhưng với những nền tảng cơ sở vật chất được kiến tạo, với sự tin tưởng của bà con nông dân trên toàn quốc, ngành phân bón Nicotex tự tin đủ sức để luôn cung cấp ra thị trường những sản phẩm chất lượng tốt nhất, giúp bà con có những mùa vụ hiệu quả.



Duy Khiêm

THẬT CHẶT QUẢN LÝ TRONG HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT PHÂN BÓN. CƠ HỘI CHO CÁC DOANH NGHIỆP CHÂN CHÍNH.

Kể từ năm 2018 trở lại đây, các hoạt động liên quan đến sản xuất và kinh doanh phân bón đang được quản lý thật chặt. Khi hành lang pháp lý càng chặt chẽ, sẽ càng tạo cơ hội cho các doanh nghiệp hoạt động đúng pháp luật khẳng định vị thế, tạo được niềm tin với người tiêu dùng và ngày càng phát triển mạnh mẽ.

Vai trò của phân bón đối với cây trồng và nền nông nghiệp:

Phân bón là sản phẩm cung cấp dinh dưỡng cho cây trồng vì trong thành phần của nó chứa một hoặc nhiều yếu tố dinh dưỡng vô cơ đa lượng, trung lượng, vi lượng, đất hiếm, hữu cơ, axit amin, vitamin, axit humic, axit fulvic, vi sinh vật có ích. Bên cạnh đó, các sản phẩm phân bón hữu cơ có tác dụng cải tạo đất. Nhờ có phân bón, cây trồng sinh trưởng, phát triển tốt, tăng khả năng chống chịu bệnh hại và có khả năng tổng hợp chất dinh dưỡng tăng năng suất, chất lượng cây trồng.

Phân bón có vai trò rất lớn đối với nền nông nghiệp, đặc biệt là nông nghiệp Việt Nam. Ước tính, trên cùng một diện tích canh tác, cùng một giống cây trồng, nhờ sử dụng phân bón đúng cách, sản lượng nông sản tăng lên khoảng 35-40%, một số loại cây đặc biệt có thể tăng năng suất tới 50%.

Thực trạng thị trường phân bón những năm gần đây:

Theo số liệu thống kê, sản xuất phân bón ở Việt Nam hiện nay mới chỉ đáp ứng được 70% nhu cầu thị trường. Còn lại 30% là phân bón nhập khẩu. Chính vì nguồn cung bị thiếu nên đã tạo cơ hội cho một số nhóm đối tượng sản xuất phân bón giả, kém chất lượng. Đây là vấn nạn nhức nhối với các cơ quan quản lý thị trường. Từ sản xuất đến tiêu thụ đều được thực hiện rất tinh vi. Cục Bảo vệ thực vật đã phối hợp với cơ quan công an, quản lý thị trường, từ thanh tra thường xuyên đến thanh tra đột xuất... nhưng vẫn không thể kiểm soát được hiện tượng phân bón kém chất lượng tồn tại trên thị trường.

Theo số liệu thống kê từ các cơ quan chuyên môn, chi tính riêng thiệt hại do phân bón giả và kém chất lượng, mỗi năm đã tiêu tốn từ 2-2,5 tỷ USD. Đây chỉ là con



Các đại lý tham quan tại Nhà máy sản xuất phân bón Nicotex Tiền Hải

số thiệt hại do mất lượng tiền đầu tư không cân xứng với chất lượng dinh dưỡng có trong phân bón chứ chưa nói đến giá trị thiệt hại về năng suất, chất lượng nông sản và ảnh hưởng đến sức khỏe người tiêu dùng.

Không chỉ gây thiệt hại về kinh tế, vấn nạn phân bón giả, kém chất lượng còn gây ra sự nhiễu loạn nguồn thông tin về giá trên thị trường, khiến người nông dân bị

mất niềm tin vào các doanh nghiệp sản xuất phân bón và vật tư nông nghiệp.



Chương trình tập huấn lấy mẫu phân bón quốc gia.



Cán bộ công ty phân bón Nicotex Miền Bắc giới thiệu nhà xưởng, kho hàng cho các quan khách, đại biểu nhân ngày ra mắt công ty.

Thắt chặt quản lý trong sản xuất kinh doanh phân bón:

Để có thể quản lý hiệu quả trong sản xuất kinh doanh phân bón, các cơ quan quản lý nhà nước cần có các biện pháp đồng bộ như: xây dựng các cơ chế phối hợp giữa các cơ quan chức năng với doanh nghiệp; đẩy mạnh việc chuyển đổi số trong quản lý dữ liệu các sản phẩm... Và đặc biệt là các chế tài xử lý các hành vi vi phạm pháp luật liên quan đến hoạt động sản xuất kinh doanh phân bón.

Theo đó, năm 2018, Chính Phủ đã ban hành Nghị định số 55/2018/NĐ-CP quy định về xử phạt vi phạm hành chính trong lĩnh vực phân bón; Nghị định 84/2019/NĐ-CP quy định về quản lý phân bón; Nghị định số 98/2020/NĐ-CP quy định về xử phạt vi phạm hành chính trong hoạt động thương mại, sản xuất, buôn bán hàng giả, hàng cấm và bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng. Bộ ba Nghị định này đã bao trùm đầy đủ hành vi, chế tài xử phạt, thẩm quyền xử phạt đối với hành vi buôn bán, sản xuất hàng giả, hàng cấm trong lĩnh vực phân bón.

Ngày 01/01/2020 Luật Trồng trọt năm 2018 có hiệu lực thi hành. Do đó, các tổ chức, cá nhân kinh doanh phân bón cần lưu ý các quy định của Luật Trồng trọt năm 2018 và đặc biệt là Nghị định số 84/2019/NĐ-CP để tiến hành kinh doanh theo đúng quy định của pháp luật hiện hành.

Nghị định 84 được ban hành thay thế nghị định 108/2017/NĐ-CP ngày 20/9/2017 của Chính phủ về quản lý phân bón đã đưa ra các quy định chặt chẽ hơn về nhà xưởng, trang thiết bị cho các cơ sở sản xuất và kinh doanh phân bón. Bên cạnh đó Nghị định 84 cũng đưa ra các quy định mới về: Thủ tục xin cấp giấy phép sản xuất phân bón, giấy phép nhập khẩu, giấy phép khảo nghiệm, công nhận lưu hành phân bón, giấy phép đủ điều kiện buôn bán phân bón; Các quy định về ghi nhãn hàng hóa, quy định về nội dung bắt buộc trên nhãn hàng hóa...

Cơ hội cho các doanh nghiệp chân chính, trong đó có phân bón Nicotex.

Các quy định trong quản lý của nhà nước về hoạt động sản xuất kinh doanh phân bón được ban hành có các nội dung chặt chẽ, cộng với việc kiểm tra thường xuyên của các lực lượng chức năng giúp phần nào ổn định được thị trường phân bón trong nước. Đây là cơ hội để các doanh nghiệp sản xuất phân bón chân chính, tuân thủ pháp luật được khẳng định vị thế của mình, trong đó có phân bón của Nicotex.

Mọi hoạt động của công ty cổ phần Nicotex đều tuân thủ các quy định của pháp luật. Do đó, trong lĩnh vực sản xuất và kinh doanh phân bón, Ban Tổng giám đốc cũng chỉ đạo các xí nghiệp và các công ty luôn hoạt động một cách minh

bạch và thường xuyên cập nhật các quy định mới của nhà nước để không bị vi phạm pháp luật dù chỉ là vấn đề nhỏ nhất.

Các sản phẩm phân bón của Nicotex đều được kiểm định về chất lượng bởi các cơ quan chuyên môn trước khi được đưa vào sản xuất đại trà. Các quy định về mẫu mã, bao bì sản phẩm đều được Nicotex thực hiện theo đúng quy định. Công ty cũng đã đưa đầy đủ các thông tin về sản phẩm như một lời khẳng định về chất lượng và uy tín với người tiêu dùng. Từ đó tạo được niềm tin từ phía bà con nông dân. Bên cạnh đó, công ty cũng thường xuyên liên hệ với hệ thống đại lý để thu thập những phản ánh từ thị trường và từ đó cải thiện, sửa đổi để sản phẩm, dịch vụ ngày càng tốt hơn.

Công ty cổ phần phân bón Nicotex miền Bắc ra đời khi mọi yếu tố đã chín muồi. Bộ sản phẩm phong phú, lực lượng nhân sự đã đủ và dày dặn kinh nghiệm, hệ thống nhà máy với dây chuyền hiện đại, kho tàng lưu trữ nguyên vật liệu và thành phẩm rộng rãi, Khang trang, hệ thống đại lý đã tin tưởng, ủng hộ... Các sản phẩm của Nicotex đã được bà con nông dân tin dùng và đều có hiệu quả cao trong nâng cao năng suất và chất lượng nông sản.

Với tất cả các yếu tố thuận lợi như trên và sự quyết tâm, đồng lòng của CBNV trong công ty, sự ủng hộ của công ty mẹ và các đơn vị thành viên, cơ hội để công ty phân bón Nicotex miền Bắc có những bước đi đầu tiên vững vàng, sẵn sàng chinh phục bà con nông dân trên khắp mọi miền tổ quốc bằng sản phẩm chất lượng, uy tín của mình, góp phần cùng hệ thống Nicotex vươn tầm cao mới.

Trần Nhi

NICOTEX TOUR VÀ XU HƯỚNG NGHỈ DƯỠNG NĂM 2023



Ban TGD và các cán bộ quản lý chụp ảnh kỷ niệm tại khu nghỉ dưỡng Tam Đảo

Năm 2022 đang dần khép lại, một năm nhiều biến động do ảnh hưởng của Đại dịch Covid – 19. Rất nhiều những khó khăn và thách thức đối với công ty Nicotex Tour. Sau 2 năm gần như bị đóng băng, mọi hoạt động kinh doanh của công ty Nicotex Tour phải tạm dừng, toàn thể CBNV công ty mất việc làm. Xong nhờ độ bao phủ vacxin trên khắp các tỉnh thành của cả nước, ngành Du lịch đã từng bước được khôi phục và đi vào hoạt động trở lại bắt đầu từ tháng 3/2022. Dựa trên điều kiện “Thích ứng an toàn” để chuyển về cuộc sống bình thường mới, đây chính là “Cơ hội vàng” để Nicotex Tour quay trở lại làm kinh doanh bắt đầu từ tháng 4/2022, khi chính phủ Việt Nam cho phép ngành du lịch hoạt động. Nicotex Tour hoạt động với định hướng “Du lịch an toàn trong mùa dịch” để chuẩn bị kế hoạch phát triển du lịch nhằm mang lại những dịch vụ chất lượng tốt nhất phục vụ du khách.

Cũng giống như các doanh nghiệp cùng ngành khác, Nicotex Tour khi hoạt động trở lại gặp rất nhiều khó khăn từ việc khai thác nguồn khách hàng, kết nối lại với những các đầu mối dịch vụ cung ứng, tìm nguồn lực lao động... Quan trọng nhất đó chính là tâm lý e ngại của du khách vẫn lo sợ ảnh hưởng của Đại dịch Covid-19. Giám đốc công ty đã làm công tác tư tưởng, động viên các CBNV và với tinh thần đoàn kết luôn vì sự phát triển của công ty, CBNV Nicotex Tour đã cùng nhau cố gắng, nỗ lực hết mình, không ngại gian khó để vượt qua mọi thử thách.

Trong 6 tháng mùa du lịch cao điểm, bằng sự cố gắng không biết mệt mỏi, công ty Nicotex Tour đã bứt phá, đạt được kết quả kinh doanh rất đáng khâm phục. Năm 2022 công ty hoàn thành 168% kế hoạch năm 2022 và tăng trưởng 74% so với kế hoạch kinh doanh năm 2019 (năm 2020, 2021 do dịch bệnh Covid-19 nên công ty không so sánh). Và đặc biệt hơn, sau mỗi hành

trình tham quan, mỗi chuyến đi mà Nicotex Tour tổ chức đã nhận được rất nhiều những phản hồi, lời cảm ơn về chất lượng dịch vụ mà Nicotex Tour mang lại. Hình ảnh về sự tận tâm, chuyên nghiệp của CBNV tạo được niềm tin và thiện cảm lớn từ các khách hàng, đồng thời khẳng định được giá trị thương hiệu mang tên “NICOTEX TOUR”.

Nicotex Tour cũng nhận được nhiều những tình cảm trân quý, sự quan tâm và ủng hộ của các công ty thành viên trong hệ thống Nicotex và đã tổ chức thành công các tour cho các đoàn đại lý khách hàng công ty Nicotex Cần Thơ, đoàn đại lý khách hàng công ty Nicotex Đà Nẵng... CBNV Nicotex Tour luôn xác định việc chăm sóc khách hàng đại lý của các công ty thành viên cũng là trách nhiệm, là sứ mệnh của Nicotex Tour, góp phần tạo dựng, giữ gìn và quảng bá sản phẩm và con người Nicotex đến với khách hàng là đại lý.

Hiện nay, ngành Du lịch Việt Nam đang trên đà phát triển và luôn được coi là ngành kinh tế mũi nhọn trọng điểm. Trước đây, nhu cầu của khách du lịch chủ yếu là đi tham quan thưởng ngoạn danh lam thắng cảnh, tìm hiểu những nét văn hóa phong tục tập quán của vùng miền, khám phá và trải nghiệm những nếp sống sinh hoạt của người dân bản địa. Vài năm trở lại đây, khi kinh tế phát triển, nhu cầu của khách du lịch được nâng tầm bằng một phương thức hoàn toàn mới, đó là mô hình “Du lịch nghỉ dưỡng” để bảo toàn sức khỏe.

Theo nhận định của Tổ chức Du lịch thế giới (UNWTO) đến năm 2030, du lịch nghỉ dưỡng vẫn được ưa chuộng nhất, chiếm hơn 54% trong tất cả các mô hình du lịch. Du lịch nghỉ dưỡng có những tác động tích cực đối với con người trên cả phương diện thể chất và tinh thần. Du lịch nghỉ dưỡng giúp du khách tái tạo năng lượng thông qua việc sử dụng dịch vụ tiện ích như spa dưỡng thể, hồ bơi massage, tắm bùn hay suối nước nóng... Qua đó giúp giảm căng thẳng, giảm nguy cơ mắc bệnh tim, tăng độ dẻo dai cho hệ xương khớp. Việc vận động, tản bộ sẽ giúp du khách quên đi muộn phiền, lo lắng và thư giãn hơn. Du lịch nghỉ dưỡng cũng giúp du khách tận hưởng không khí đoàn viên, được coi là “chất xúc tác tự nhiên” giúp gắn kết các thành viên trong chuyên đi bởi cảm giác riêng tư và ấm áp như ở chính nhà mình. Du lịch nghỉ dưỡng phù hợp với mọi đối tượng khách du lịch, không phân biệt tuổi tác, giới tính.

Hiện nay, du lịch M.I.C.E cũng đang dần trở thành xu hướng tại Việt Nam, đó là du lịch kết hợp hội nghị, hội thảo và triển lãm. Tại các khu nghỉ dưỡng cao cấp hiện nay đều được bố trí phòng hội nghị và tổ chức sự kiện nên mô hình du lịch M.I.C.E có tính ứng dụng cao, từ những tập đoàn lớn đến các doanh nghiệp SMEs đều có thể áp dụng. Bên cạnh đó, mô hình du lịch



chăm sóc sức khỏe và trị liệu (Wellness Tourism) cũng nở rộ, nhất là sau đại dịch Covid-19.

Với sự chuyên nghiệp trong chuyên môn và thái độ nhiệt tình, với vốn kinh nghiệm được tích lũy trong gần 15 năm hoạt động trong lĩnh vực du lịch, Nicotex Tour đã nhận được nhiều sự tin tưởng, thương yêu từ các khách hàng trong và ngoài hệ thống. Với những nỗ lực trau dồi, với tinh thần đổi mới sáng tạo, với sự đoàn kết, quyết tâm của toàn thể CBNV, Nicotex Tour cam kết sẽ mang đến những sản phẩm du lịch, nhất là du lịch nghỉ dưỡng chất lượng, uy tín. Để từ đó, thương hiệu Nicotex nói chung và Nicotex Tour nói riêng sẽ ngày càng vươn cao, vươn xa.



Ngọc Mỹ

CÓ NÊN THUÊ THIẾT KẾ KHI XÂY NHÀ



Với người Việt dù ở thành thị hay nông thôn, nhà là nơi không chỉ để ở mà nó đại diện cho tổ ấm, nơi thể hiện tình cảm, gắn kết tình yêu thương giữa các thành viên. Nhà là chốn để về, trút bỏ hết những mệt mỏi, vất vả, những áp lực, lo toan bám víu theo thời gian. Vì vậy, sứ mệnh vun đắp tổ ấm gia đình được thể hiện qua việc kiến tạo ngôi nhà hội tụ sự ấm cúng, tinh thẩm mỹ và tiêu chí sử dụng của các thành viên trong gia đình. Trong văn hóa Việt xây nhà là việc đại sự của đời người, là thước đo thành công của mỗi cá nhân, gia đình trong mắt cộng đồng, xã hội. Vì vậy việc dựng nhà thường được gia chủ chuẩn bị kỹ lưỡng và công phu, mong muốn tổ ấm của mình không chỉ lung linh, tiện nghi mà cần phù hợp hài hòa với các thành viên.

Đề có thể sở hữu một ngôi nhà như ý, gia chủ thường tham khảo nhiều nguồn thông tin khác nhau, từ kinh nghiệm dân gian truyền lại, dựa vào phong thủy, tâm linh cho đến các kiến thức khoa học. Tuy nhiên, nếu gia chủ không quyết đoán rất dễ rơi vào tình thế “đèo cây giữa đường” biến ngôi nhà thành một nôi “lâu thập cẩm” đúng nghĩa. Do đó việc thuê những đơn vị, cá nhân có chuyên môn sẽ là

giải pháp hữu hiệu cho các gia chủ bởi các chuyên gia sẽ thiết kế mô phỏng dựa trên diện tích thực tế và nhu cầu sử dụng.

Cha ông ta có câu: “Một lần sợ tốn, bốn lần chẳng xong”. Câu thành ngữ này có ý phê phán thói quen sợ tốn kém, không dám chi tiêu những việc cần thiết mà tự thực hiện dẫn đến gây tổn thất tài lực, thời gian... nhiều hơn số tiền cần chi tiêu ban đầu. Nhiều người nghĩ rằng thiết kế nhà là việc không cần thiết, không quan trọng, đôi khi chỉ cần copy y hệt từ các ngôi nhà khác là được. Nhưng khi bắt tay vào thực hiện, những sai sót trên thực tế khiến ngôi nhà của bạn trông “nham nhở” mất tính thẩm mỹ và công năng sử dụng không hợp lý. Do đó để có một tổ ấm như ý, gia chủ nên cân nhắc việc thuê các đơn vị thiết kế có chuyên môn và uy tín.

Việc thuê đơn vị tư vấn thiết kế sẽ giúp việc bố trí công năng các phòng trở nên hợp lý và phù hợp với diện tích, đảm bảo được một không gian sống đẹp, mang giá trị thẩm mỹ cao. Đồng thời giúp gia chủ dự trù được khối lượng vật tư, do đó cân đối được các khoản chi phí một cách hợp lý và hạn chế các chi phí phát sinh trong quá trình xây dựng. Nếu tự xây dựng

nhà, bạn không tiên lượng được vật tư sẽ mua thế nào? Khối lượng bao nhiêu? Nếu sử dụng dịch vụ tư vấn thiết kế nhà đẹp, đơn vị tư vấn sẽ giúp bạn có những dự toán chính xác về nguồn ngân sách mua vật liệu, khối lượng vật tư thi công cũng như phong cách thiết kế của công trình, giảm tình trạng phát sinh.

Và quan trọng hơn, đó là giúp gia chủ có thể tránh những bất đồng quan điểm với các đơn vị thi công. Khi bạn tự xây nhà sẽ có nhiều quan điểm khác nhau từ những người thân trong gia đình bởi mỗi người một gu thẩm mỹ, nhu cầu sử dụng không gian trong gia đình là khác nhau. Điều này kéo theo những phát sinh về kỹ thuật, không gian. Nếu không giải quyết triệt để sẽ gây mâu thuẫn trong gia đình. Vì lúc đó chúng ta thường không có một quy chuẩn thi công nào cả, tất cả đều dựa vào sự cảm tính và quan điểm giữa các bên. Còn khi thuê đơn vị tư vấn thiết kế, chúng ta có một quy chuẩn xây dựng trước đó, các yếu tố đó sẽ được thống nhất trước khi bắt tay vào xây dựng, thống nhất nội dung, thi công thuận tiện.

Công ty Nicotex IBC tự hào là đơn vị với hơn 10 năm xây dựng và phát triển, có đủ năng lực thiết kế, thi công các công trình nhà ở, xí nghiệp sản xuất, kho tàng. Với đội ngũ kỹ sư chuyên môn cao, lành nghề và nhiều năm kinh nghiệm đã kiến tạo rất nhiều ngôi nhà đẹp, sáng tạo cho đời những không gian sống ấn tượng và ấm cúng, giúp gia chủ tin tưởng với sự hài lòng cao. Nicotex IBC với sứ mệnh kiến tạo tổ ấm hạnh phúc cho hàng triệu gia đình Việt. Đến với Nicotex IBC là đến với sự lựa chọn hoàn hảo cho tổ ấm của gia đình bạn.



Thu Huyền

TRÀ QUÝT – THỨC UỐNG BỔ DƯỠNG



Ban TGD cùng GD, PGD ngành thương thức trà

Đối với người Á Đông, từ lâu, trà không chỉ được dùng như một thức uống có lợi cho sức khỏe mà còn biểu trưng cho nét đẹp văn hóa. Người Á Đông coi trọng những giá trị chuẩn mực đạo đức như: đạo cha con, đạo vợ chồng, đạo vua tôi,... và lấy đó làm nền tảng để tu dưỡng, bồi đắp con người sống tốt hơn và trở thành người có ích hơn, là thước đo của bậc chính nhân quân tử. Thương thức trà đã được tôn lên thành trà đạo, quá trình thưởng trà chính là để những người thưởng trà đàm đạo về triết lý cuộc sống. Trà đạo còn được xem như một môn nghệ thuật khi nó ẩn chứa những bài học nhân văn sâu sắc cho con người.

Một loại trà được phổ biến trong trà đạo, được yêu thích không thể không nhắc đến là trà Phổ Nhĩ quýt.

Trà Phổ Nhĩ quýt hay còn gọi là Tiểu Thanh cam là dòng trà cao cấp có xuất xứ từ Vân Nam - Trung Quốc, là danh trà thượng hạng nổi tiếng. Trà Phổ Nhĩ quýt lại càng là món trà trân quý và đặc biệt, được tạo nên bởi sự sáng tạo của các nghệ nhân trà Trung Hoa. Thức trà này là sự kết hợp vô cùng ấn tượng bởi trà Phổ Nhĩ cao cấp với vỏ của quả quýt tươi vùng Tân Hội, Giang Môn, Quảng Đông được thu hoạch vào tháng 8 hàng năm. Khi hái, quả quýt chưa chín hẳn, bề ngoài vỏ dày, sáng bóng, lớp vỏ chứa nhiều lượng tinh dầu nhất, hương thơm đậm đặc, ngọt nồng. Sau khi thu hoạch, loại bỏ phần múi mọng nước bên trong quả quýt, giữ nguyên vỏ rồi nén chặt trà Phổ Nhĩ vào, sau đó mang đi phơi nắng. Lúc này, tinh dầu quýt thấm sâu vào trà, thúc đẩy quá trình lên men tạo

hương vị đặc biệt.

Trà Tiểu Thanh cam có màu nâu đỏ đặc trưng sau khi pha. Hương vị trà là sự dung hòa giữa tinh dầu quýt ấm nồng vị nắng và cái chất ngọt dịu, đậm đà của trà Phổ Nhĩ. Tất cả tạo nên sự độc đáo, ném một lần sẽ lưu luyến mãi không quên. Sự thanh mát nơi đầu lưỡi quyện với chút đắng nhẹ kéo theo hậu ngọt sẽ mang đến cho bạn những trải nghiệm vị giác ấn tượng.



TGD Nguyễn Thành Nam pha trà

Trà Tiểu Thanh cam chứa nhiều vitamin, khoáng chất có lợi vì trong trà có chứa nhiều nguyên tố vi lượng, khoáng chất, axit amin, polypeptide, giúp thải độc bên trong cơ thể ra ngoài, thanh lọc cơ thể sau mỗi bữa ăn. Đặc biệt rất có lợi cho hệ tiêu hóa vì trà Phổ Nhĩ quýt được lên men nên rất giàu lợi khuẩn.

Sử dụng trà Tiểu Thanh cam thường xuyên giúp làm chậm quá trình lão hóa khi chứa nhiều polyphenols, catechins và vitamin C. Những chất này đóng vai trò quan trọng trong việc ngăn ngừa lão hóa, giữ gìn nhan sắc cho phái đẹp. Đối với làn da phụ nữ, các hợp chất này sẽ giảm thiểu sự hình thành nếp nhăn, có tác dụng chống viêm giúp mờ thâm, giảm mụn, từ đó đem

đến sự tươi trẻ và sức sống cho làn da.

Trà Phổ Nhĩ quýt mang đến cảm giác thư giãn, giảm stress hiệu quả vì chứa nhiều hàm lượng tinh dầu mang đến cho bạn sự thư giãn, vượt qua mệt mỏi, căng thẳng một cách hiệu quả. Đồng thời các vitamin trong vỏ quýt cũng như trong trà giúp bạn tăng cường hệ miễn dịch, chống lại sự tấn công của virus, giữ ấm cơ thể và hạn chế cảm, phong hàn. Có thể thấy trà quýt là một loại trà hội tụ những yếu tố về hương, vị và hỗ trợ bảo vệ sức khỏe, sắc đẹp. Mỗi chén trà là kết tinh tinh hoa đất trời, mang đến những giây phút thư thái bên người thân, bạn bè và giải tỏa áp lực trong công việc.

Người mang đến những chén trà quýt thơm phức cho CBCNV Nicotex cùng thưởng thức không ai khác chính là Tổng Giám đốc. Khi Tổng giám đốc mới pha Phổ Nhĩ quýt để các cán bộ quản lý công ty thỉnh, phần lớn đều thấy nhạt hơn so với trà xanh đang sử dụng hàng ngày. Tổng Giám đốc đã hướng dẫn tỉ mỉ cách thỉnh hương, thỉnh sắc, thỉnh vị của Phổ Nhĩ quýt. Cho đến hiện tại, Ban quản lý công ty đều thích uống Phổ Nhĩ quýt hàng ngày. Bên cạnh đó, để giải tỏa căng thẳng sau những giờ làm việc, hoặc những buổi chia sẻ các vấn đề, cập nhật những thông tin hữu ích... Tổng Giám đốc thường pha những ly trà trân quý mời ban quản lý cùng thưởng thức vào sáng thứ 2 và thứ 6 hàng tuần, đồng thời thường xuyên ban tặng trà cho các phòng để các nhân viên cùng được thưởng thức.

Trà Phổ Nhĩ quýt - món quà vô cùng giản dị nhưng lại gợi mở ra những câu chuyện về nhân sinh, những ý tưởng sáng tạo, những kiến thức mới và cả những giải pháp trong công việc, đồng thời giúp mang lại một sức khỏe dẻo dai, tinh thần minh mẫn. Thật là một thức uống bổ dưỡng!



GD Trần Văn Hưng rót trà mời Ban quản lý

Ngọc Hà

TRÊN ĐÔI CÁNH ƯỚC MƠ

Bạn đã từng mơ ước mình có một đôi cánh, để có thể bay lên không trung, tự do bay cao, bay xa, thỏa sức ngắm nhìn thế giới muôn màu bên dưới chưa?

Tôi, một chiếc máy bay nông nghiệp, được bay lên bằng những đôi cánh của chính mình. Trong những ngày rong ruổi, có khi là trên những cánh đồng rộng mênh mông, bát ngát, có khi lại là đồi núi trập trùng xanh mướt cây trái, tôi được nghe những tâm sự của rất nhiều người khác nhau. Những tâm sự, có khi là nặng trĩu những trăn trở, có khi là hiện thực khốc liệt, cũng có khi là những ước mơ nhỏ bé nhưng thiết thực. Bạn có tò mò tôi đã được nghe những gì không?

Tôi cảm được niềm mong ước của các bác nông dân. Người nông dân Việt Nam hiện nay, đã bớt những nhọc nhằn, bớt những công việc quá sức bởi sự trợ giúp đắc lực từ máy móc. Nhưng những lo toan về “Trông trời, trông đất, trông mây; Trông mưa, trông nắng, trông ngày, trông đêm...” thì vẫn còn hằn sâu vào trong tiềm thức, lên những vết chân chim mỗi khi nhắc đến mùa vụ. Họ vẫn bị phụ thuộc vào thời tiết, vào phân bón, vào giống... Ngày nay, nhiều những nông dân trẻ, họ có chuyên môn, có kiến thức, và quan trọng là họ tha thiết với sự phát triển của nền nông nghiệp Việt Nam nên đã đầu tư công sức, nhiệt huyết vào làm nông nghiệp, đặc biệt là nông nghiệp sạch. Họ rất sẵn lòng tiếp nhận, học hỏi những công nghệ mới để áp dụng vào sản xuất. Nhưng trăn trở của họ, chính là nguồn vốn để đầu tư, là kinh nghiệm thực tế còn hạn chế, là tâm lý coi thường nghề nông cổ hữu trong xã hội, là đầu ra cho sản phẩm khi mà còn quá nhiều những rào cản khiến sản phẩm của họ khó tiếp cận với thị trường...

Đó là ước mơ của những kỹ sư trẻ tuổi. Họ mang trong mình khát vọng được cống hiến, được tạo cơ hội làm việc và

được thừa nhận khả năng. Họ không ngại khi phải hy sinh, phải sống xa nhà trong những điều kiện khó khăn. Họ dù đang tuổi bay nhảy, vẫn miệt mài dành thời gian gắn bó với người nông dân. Họ buông bỏ những bữa tiệc hào nhoáng ở thành phố tấp nập, nén nỗi nhớ gia đình để đến với những cánh đồng nơi thôn dã, tiếp cận và học tập những kinh nghiệm về cây trồng, về thời vụ từ những người nông dân có khi đã nửa đời người chưa từng bước chân đến chốn thị thành. Họ dành phần lớn thời gian nghiên cứu về những công cụ, thiết bị đầy đủ mở và làm chủ chúng. Họ thức dậy từ khi ông mặt trời vẫn còn đang ngủ sau những rặng núi phía chân trời, họ bắt đầu công việc khi những rặng hồng của bình minh ngày mới xuất hiện và họ kết thúc công việc khi những tia sáng cuối ngày đã bị thay thế bởi bóng tối... Họ làm tất cả những việc đó bằng niềm đam mê, bằng nhiệt huyết tuổi trẻ và bằng tinh thần học hỏi để tiến bước và đề phụng sự cộng đồng.

Thậm chí, trong những lúc nằm nghỉ, tôi nghe được ước mơ thầm kín của cả những cây cối xung quanh. Cây lúa thì ước mơ được tắm mát bằng những cơn mưa, để đến mùa thu hoạch thì trở thành những bông trĩu hạt. Cây cam ước mơ về những trái mọng nước, ngọt ngào. Cây mía ước mơ được vươn cao và mang trong mình lượng đường dồi dào...

À, còn có hôm tôi gặp và nói chuyện với những bạn chim. Các bạn chim tò mò bay xung quanh và hỏi “Cậu đang làm gì thế”. Các bạn ấy không biết rằng tôi đang làm nhiệm vụ bảo vệ những mầm xanh. Nếu không có chúng tôi, có thể chỉ trong một thời gian rất ngắn, những cây xanh dưới kia sẽ bị sâu bệnh và gục ngã, lấy đâu ra lá sum suê để các bạn chim đậu, lấy đâu hoa trái ngọt lành để con người thưởng thức. Rồi, các bạn chim riu rít kể cho tôi nghe về ước mơ

được bay lượn tự do trên bầu trời, được ca hát trong những khóm lá mà không phải e ngại những nguy hiểm rình rập.

“Thế còn ước mơ của bạn là gì?” Các bạn chim đặt câu hỏi với tôi như thế. Với đôi cánh của mình, hàng ngày, tôi bay từ sáng sớm tinh mơ, khi ánh hồng đồng rực rỡ đầu tiên ló rạng chào ngày mới cho đến những buổi chiều, tắt mình trong rặng hoàng hôn nhuộm hồng cả một vùng trời... trên những khoảng xanh ngắt của cây cối, tôi có ước mơ gì? Tôi cũng chưa định hình được ước mơ của mình là gì nữa!

Bởi, tôi là một cỗ máy, với những cánh quạt gắn trên lưng. Tôi hoạt động được là nhờ vào nguồn điện và sự điều khiển của những kỹ thuật viên lành nghề đến từ trung tâm Nicotex Fly. Tôi được sử dụng để phun thuốc BVTV, phân bón phòng trừ dịch hại/chăm sóc cho các cây trồng. Tôi chỉ mong muốn mình được góp phần công sức nhỏ bé để giúp bà con nông dân Việt Nam tiệm cận với công nghệ, từng bước áp dụng các công cụ hiện đại vào sản xuất nông nghiệp. Tôi biết, công việc mình làm một phần giúp bảo vệ sức khỏe cho bà con nông dân và môi trường. Tôi cũng biết, nhờ áp dụng những tiến bộ của công nghệ mà bản thân có thể giúp bà con nông dân tiết kiệm được chi phí phun thuốc, tiết kiệm được thời gian, công sức...

Trên đôi cánh của mình, tôi đã bay và “ngắm nghía” ước mơ của bao người. Ước gì, đôi cánh của tôi có phép tiên, để biến ước mơ của mọi người, mọi vật đều thành hiện thực. Lúc đó, tôi đã hoàn thành sứ mệnh của mình. Còn bây giờ, khi tôi chưa có phép tiên như mong đợi, tôi tiếp tục bay trên những cánh đồng, để bảo vệ mầm xanh cho sự sống. Chào bạn nhé, tôi bay đây!!!

Thùy Oanh

Hôm nay công ty tri ân

Hôm nay, anh em xa gần
Về công ty để, tri ân các ngành
Ngắm nhìn các chị các anh
Trai tài, gái sắc, hiền lành dễ thương

Ngành kế hoạch, thật kiên cường
Chỉ đạo, sản xuất, tò tường từng li
Tìm đối tác, vạch hướng đi
Cung ứng, nhập khẩu tức thì, dù ngay

Ngành kỹ thuật, rất hăng say
Nghiên cứu sản phẩm, kịp ngay yêu cầu
Thuốc cò, thuốc bệnh, thuốc sâu
Công năng, hiệu quả, đứng đầu tiên phong

Marketing đứng song song
Chuyển giao kỹ thuật, dân mong từng giờ
Truyền thông, hội nghị đầu bờ
Đem lại hiệu quả bất ngờ cho dân
Thuốc sâu, thuốc cò, ngành phân*
Máy bay*, phun, rải, dân cần chúng ta

Ngành tài chính, cũng đường xa
Kiểm tra đại lý từng nhà quản chi
Công nợ, cần phải nghĩ suy
Hạch toán, định khoản, từng kỳ không sai
Vốn vay, nợ ngắn, nợ dài
Cuối năm có lãi ai ai cũng mừng

Ngành pháp chế, cũng chung lưng
Kiểm tra tài chính, giúp từng thành viên
Làm đúng luật, giữ được tiền
Kiểm soát đi trước, an yên, chu toàn

Tổ chức, hành chính, Đảng, Đoàn
Đào tạo, bồi dưỡng, lo toan vun trồng
Tư tưởng, chính trị hanh thông
Chữ Tài, chữ Đức báo công cho đời

Ban Tổng giám đốc, thật tuyệt vời
Đưa Nicotex rạng ngời non sông
Thương hiệu gắn với nhà nông
Vươn từ cây trái, lúa đồng vươn ra
Nghe trong khúc nhạc, lời ca
Nicotex, một mái nhà thân yêu!

Ghi chú. Ngành phân*(ngành phân bón).
Máy bay * Máy bay không người lái. Trung tâm nông nghiệp thông minh (Nicotex Fly).
Cảm nhận sáng ngày 21 tháng 11 năm 2022

Nguyễn Duy Vinh



NICOTEX

Hiệu quả của nhà nông - Niềm mong muốn của Nicotex



CÔNG TY CỔ PHẦN NICOTEX

Hiệu quả của nhà nông - Niềm mong muốn của Nicotex

LỄ RA MẮT

CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN PHỐI NICOTEX (CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN PHỐI NICOTEX FEEDBACK COMPANY)



114 Vũ Xuân Thiều, Phúc Lợi,
Long Biên, Hà Nội



1900 633 813
032 887 6622
032 887 6655



www.nicotex.vn
www.nicotexfly.vn



fb.com/congtynicotex
fb.com/nicotexfly.vn
fb.com/phanbonnicotex

